



**EKİM AYINDA DÜZENLENEN
EN İYİ DEMO YARIŞMASI ŞAMPİYONU
AVRUPA'DAN
SAYIN SEVGİ ÖZKAN KÜÇÜK**



EROL YEDİER

Genel Müdür



Dolaylı Yaklaşım

Bu, insanların başlangıçtaki direncini kırmaz ve teklifiniz hakkında onları eğitmeniz için diğer bir kuvvetli yoldur. Dolaylı yaklaşım muhtemel katılımcıdan yardım, bilgi girdisi veya danışmanlık istemekle ilgilidir. Ben bu yaklaşımı ilk başladığım zamanlarda yaygın olarak ve çok başarıyla kullandım.

Tanidik muhtemel katılımcılar için örnekler:

"Yeni bir işe henüz başladım, çok gerginim. Bu işte yol almadan önce tanıdık birisiyle pratik yapmam gerekiyor. Acaba senin üzerinde pratik yapabilir miyim?" (Bu aile içinde ve yakın arkadaşlarla çok işe yarayan MÜTHİŞ bir yaklaşımdır.)
"Çok heyecan duyduğum bir iş alanı buldum, ama ne biliyorum ki? Sen çok tecrübelisin. Bu işi senin üzerinde kolayca uygulayıp uygulamadığıma bir bakar mısın, bana doğru yolda olup olmadığını söylersin?"

Yeni tanışılan muhtemel katılımcılar için örnekler:

Başka şehirden, bölgeden veya ülkeden birisiyle tanıştığınızda, eğer şirketiniz orada iş yapıyorsa şöyle diyebilirsiniz:
"Şirketim sizin bölgenizde genişliyor. Bana bir yardımda bulunup bu işi inceleyerek yaşadığınız yerde başarılı olup olmayacağını söyler miydiniz acaba?"
"Ürününüz hakkında size faydalı bilgi girdisi sağlayabilecek birisiyle tanışınca şöyle söyleyebilirsiniz:
"Çok anlamlı olduğunu düşündüğüm bir ürünle işe başladım, ama sizden bu konuda biraz bilgi almak isterdim. Bir göz atıp bana fikrinizi söyler miydiniz?"

Süper Dolaylı Yaklaşım

Üçüncü yaklaşım Süper Dolaylı Yaklaşımdır. Bu yaklaşım inanılmaz derecede kuvvetlidir çünkü birçok psikolojik seviyede etkili olur. Bu yaklaşımda, muhtemel katılımcıya aslında bu konuda olmadığını, kendisinden sadece işinizden yararlanabilecek başka birisini tanıyıp tanımadığını öğrenmek istediğinizi söylersiniz. Çok etkilidir.

Tanidik muhtemel katılımcılar için örnekler:

"Yaptığım iş sana uygun değil, fakat bunu sormak istiyorum: Hırslı, para odaklı, hayatına daha fazla nakit akışı sağlama fikri hakkında heyecan duyacak kimleri tanırıyorsun?"
"Evlerinden yapabilecekleri sağlam bir iş arayan kimleri tanırıyorsun?"
"İşlerinde duvara toslamış, gelirlerini çeşitlendirmek isteyebilecek kimleri tanırıyorsun?"
"Bu bölgede genişleyen bir şirkette çalışıyorum ve ek bir nakit akışına ilgi duyabilecek bazı zeki insanlar arıyorum. Bu tanıma uyabilecek birilerini tanıyor musun?"
"Çoğu durumda isim vermeden önce sizden biraz daha bilgi isteyecekler (bu isteklerin arkasında bu işin kendileri için uygun olduğu düşüncesini taşıyan bir plan ve merak yatmaktadır, fakat bunu size hemen belli etmeyeceklerdir.)
Sizden daha fazla bilgi istediklerinde şöyle cevap verebilirsiniz:
"Bu mantıklı. Tabii, arkadaşlarına bahsetmeden önce kendin biraz daha bilgi almak istiyorsun."

Yeni tanışılan muhtemel katılımcılar için örnekler:

Süper Dolaylı Yaklaşım bu grup için de tamamen aynıdır. Tanidik muhtemel katılımcılar için yazılanları veya bu yazılanların kendinizce daha rahat söyleyiş şekillerini kullanın. Gelin kenetlenelim, birlik olalım, güçlenelim bir Türk firmasının neler yapabileceğini gösterelim. Sadece Türkiye'de değil; Kıbrıs'ta, Almanya'da, Hollanda'da, Avusturya'da, Fransa'da, tüm Avrupa'da ve zamanı geldiğinde bir çok ülkede elele vererek el birliğiyle gücümüzü herkese kanıtlayalım.

Aralık ayının 2017'nin son ayı olması dolayısıyla Şampiyonlar Buluşmasına; Clup 300 ve World Clup yurtdışı gezilerine katılabilmek için tüm gücümüzle çalışarak ekiplerimizi tamamlayıp, hedeflerimize ulaşmanın derin hazzını yaşayalım. Aralık ayı artık son şansımız. Bu şans iyi kullanalım ve küçük ciro kayıpları ile bu güzellikleri, bu süper fırsatları kaçırmayalım. Gruplarımızı, menajerlerimizi toplayalım, eğitim verelim, hedeflerimizi belirleyelim ve bu hedeflere ulaşmanın yolunu gösterelim. Coşku verelim, heyecan aşılayalım, arkadaşlarımızı motive edelim. Bu ay arkadaşları ziyaret edelim, müşterilerimizi ziyaret edelim. Ürünlerimizi tanıtalım, demolar yapalım, bu çalışmalarını satışa çevirelim, yeni arkadaşlar bulalım, onları yetiştirelim, yardımcı olalım, geleceğin menajerlerini hazırlayalım. Ay sonunda hedefimize ulaşmış olmanın mutluluğunu yaşayalım. Gelin hep birlikte Petra Tarihinin **EN BÜYÜK REKORUNU KIRALIM !!!** Ben arkadaşlarıma, menajerlerime güveniyorum. Onların istediklerinde neler yapabileceklerini biliyorum.

Haydi Arkadaşlar! Hep birlikte ayağa kalkalım !!! Koşalım, yapabileceklerimizin azamısını yapalım. Petra'nın ve menajerlerinin gücünü herkese gösterelim !!!

Aralık ayının tüm camiamıza hayırlar getirmesini, rekor satışların gerçekleştiği muhteşem bir ay ve muhteşem bir yıl kapanışı olmasını can-ı gönülden diliyorum.

Tüm arkadaşlarıma neşeli, sağlıklı, mutlu ve başarılı bir ay temenni ediyorum.

Erol Yedier
Genel Müdür

Değerli Arkadaşlarım,

D Çok hızlı geçen bir yılın son ayına gelmiş bulunuyoruz. Aralık ayının her sene olduğu gibi bu sene de çok hareketli geçeceğine inanıyorum ve bu seneki Aralık ayında da hem menajerler, hem bürolar, hem de şirketimiz olarak yeni rekorların kırılacağı bir ay olacağını ümit ediyorum.

Değerli arkadaşlarım, bir konuda bazı arkadaşlarımı uyarmak gerektiğini hissediyorum. Bugüne kadar bazı arkadaşlarım başarılı oldu ve istedikleri birçok şeye sahip oldular. Bundan sonra da cirolarımız artacak ve yine birçok arkadaşım istedikleri şeylere sahip olacak. Bu güzellikleri yaşayan arkadaşlarımı bu konumdayken bekleyen bir tehlikeyi de vurgulamak istiyorum. Değerli arkadaşım, ben ne oldum diyor, bu başarının sadece kendisinden kaynaklandığını düşünüyor; bu düşünceleri kendisine eşi söylüyor, çocukları söylüyor veya en yakınındaki kişiler söylüyor ve bazı arkadaşlarım bu söylenenlere inanıyor. Buna inanıp hareketlerini, konuşmalarını, davranışlarını bu yönde uyguladığında hiç ummadığı bir tablo ile karşılaşabiliyor. Halbuki insanlar bilebilse başarı kişisel değildir. % 50 kişisel + % 50 kurumsaldır. Bir araya geldiğinde istenen başarı elde edebiliyor. Hayatınızda hiçbir zaman ne oldum demeyin ne olacağım deyin. Yanlış karar verip daha sonra yıllarca bunun acısını ıstırabını yaşamayın. Gelin hep birlikte doğru işler yapalım. Bizi olumsuz yönde etkilemek isteyenlere imkan ve fırsat vermayalım. Olumsuz düşünceler karşısında güçlü irademizle bunları yenelim. İşimizi sevelim, firmamızı sevelim, hayranlık duyalım. Ürünlerimiz sevelim, kullanalım, inanalım ve inandıralım.

Şimdi kaldığımız yerden devam edelim...

Üçüncü Adım: Davetinizi Yapın

Bu tek tip bir tavrın her şeye uygun GELMEYECEĞİ bir durumdur. Satış menajerliği profesyoneli için üç eşit davet yaklaşımı bulunmaktadır.

Doğrudan Yaklaşım

Bu insanları KENDİLERİ için sunulan bir fırsat ile ilgili bilgi almaya davet ederken kullanılır. Çoğu insan bütün muhtemel katılımcılarına doğrudan bir yaklaşım gösterirler. Konuşma genellikle şöyle ilerler: "Seni zengin edecek bir yol buldum! Gel sana anlatayım. "Buradaki tutkuyu anlıyorum, fakat eğer bir milyonerden çağrı almıyorlarsa kim bu konuda heyecanlanır ki?

Bu, doğrudan yaklaşım işe yaramaz anlamına gelmez. Tabi ki yarar. Davet sürecinizde önemli bir yeri vardır. Ancak, sizi tanıyan ve saygı duyan ya da daha iyi bir şeyler aradığını bildiğiniz kişiler için saklanmalı.

Tanidik muhtemel katılımcılar için örnekler:

"Bana (işinden nefret ettiğini, daha çok paraya ihtiyacın olduğunu, yeni bir ev bulmak istediğini vb.) söylediğinde ciddi miydin, yoksa sadece laf olsun diye mi konuşuyordun? (neredeyse her zaman hepsi de ciddi olduklarını söyleyeceklerdir.)Harika! Sanırım ben (bu problemini çözecek veya isteğini gerçekleştirecek) bir yol buldum senin için. "Bu onların bir memnuniyetsizlik, ihtiyaç ya da arzu alanını bildiğiniz durumlar için geçerlidir.

"Sanırım ben ikimizin nakit akışını gerçekten yükseltecek bir yol buldum."
"Benim bulduğum bir işle tam bir servet yapabilecek insanları düşününce aklıma sen geldin."

"Hala iş arıyor musun? Ben ikimizin bütün risklerden arınmış büyük bir işe girişmesini sağlayacak bir yol buldum."

"Şimdi sana, kayıtdışı olmak üzere, bir soru sorayım. Eğer evinden yarı zamanlı çalışmaya başlayabileceğin ve tam zamanlı gelirini karşılayacak bir iş olsaydı, bu ilginizi çeker miydi?

YENİ TARTIŞILAN MUHTEMEL KATILIMCILAR İÇİN ÖRNEKLER

"Gelirinizi çeşitlendirerek arttırmayı düşündünüz mü hiç?"

"Mesleki seçeneklerinizi açık tutuyor musunuz?"

"Şimdi yaptığınız işi meslek hayatınızın geri kalan kısmında da yapmaya devam etmeyi mi planlıyorsunuz?"

Bu yeni tanışılan muhtemel katılımcılar için yazılmış metinleri veya bunların değişik söylenişlerini şu cümleye devam ettirebilirsiniz:

"Sizin ilginizi çekebilecek bir şey var bende. Şimdi bu konuya girmenin tam zamanıdır fakat..."

Değerli mesai arkadaşlarım,

Bundan tam otuz yıl önce adeta sonbaharda rüzgarın önünde savrulan bir yaprak misali yolumuz gurbet ile kesişti. Avrupa bizden birçok şey alıp götürse de kazandırdıklarını da inkar etmemek gerekir diye düşünüyorum...

Örneğin; Başarılı insanların ortak tavrı ciddiyettir. Yaptığı işi ciddiye almak başarılı olmak için temel şart olduğunu öğrendik... Uzun yıllar Avrupa'da saha pazarlamasında çalışmalarımız oldu. Birçok Avrupa Birliği üye ülkelerinde Pazar deneyimlerimiz keza oldu. Yaptığımız işin adının Kişisel Satış Temsilcisi olduğunu hiçbir zaman unutmamak. İşimizin toplantı ile yürüdüğü ve devam edebilmesi için yine toplantıya ihtiyacımız olduğunu asla unutmamak ve hiçbir zaman toplantısız kalmamak. Toplantı kayıtlarımızı arttırmak için sürekli tanıtım sergileri kurduk. Yaptığımız toplantılardan yeni toplantılar aldık. Şunun hep bilincinde olduk: Saman alevi gibi büyümek yerine, yaptığı işi ciddiye alan, konumu ve konusu gereği eğitimi tam almış, ürün bilgisi eksikliği olmayan, toplantı, ziyaret, VIP arkadaş girişi, tanıtım sergileri kuran nasibini ve rızasını bu işe bağlamış kişiler ile hep yol aldık. Yani işimizin gereğini yaptık...

Fakat ömür gurbette geçip gittiğini görüyor, vatan hasreti ağır basıyordu. Hani bülbül altın kafese koydular, bülbül yine vatanım dedi misali. Hep hayalimde düşümde adeta yaşam tarzım olan pazarlama işini Türkiye'de yapmak vardı. Ama doğru zamanda doğru firma olmalıydı. Her şeyden önce milli, yerli olmalıydı. Ülkem insanına fayda sağlamalıydı.

Ben asla tesadüflere inanmam, inanmam da söz konusu dahi değildir.

2016 yılının sonunda Petra'yı tanıma fırsatım oldu. Ve sayın Genel Müdürümüz Erol Yedier Bey'i. Misyonu ve vizyonu karşısında adeta büyüldüm. Uluslar arası bir iş imkanı sunuyor olması ama ön önemlisi Türkiye ağırlıklı olması beni ziyadesi ile cezbetti ve heyecanlandırdı. Yapılan görüşmeler neticesinde 01.02.2017 tarihinden itibaren resmen **Petra Avrupa Satış ve Pazarlama Koordinatörü** olarak Avrupa'da göreve başladım.

İlk işim tüm ürün yelpazesini A'dan-Z'ye öğrenmek oldu. Geceler boyu deliler gibi ders çalıştım. İkinci aşama ise kimseye iş teklifi yapmadan seminerlere başlamadan önce ev toplantıları, ziyaretler yaptım, tanıtım sergileri kurdum.

Artık yola çıkmıştık bir kere, kendime ömrümde hep şunu şiar edindim: Başarı benim karakterimdir. O halde yatağa yatarak tavana bakarak başarılı olamayacağım bilinci ile sahalara indim. Hemen hemen her gün 06.07.2017'ye kadar hem seminerler yaptım hem de sahada arkadaşlarım ile ev toplantılarına girdim, tanıtım sergilerinin hiçbir zaman aksamasına müsaade etmedim ve sadece VIP üye girişlerine yöneldim. Avrupa'da başarılı olduğuma inanıyorum. Ama dedim ya, yönüm hep Anadolu'dan yanaydı.

Yaz tatiline Türkiye'ye gelir gelmez üç bin KM. yoldan gelip eve girdim, üzerimi değişip hemen tanıtım sergisine dinlenmeden koştum. Yaz tatilinde Türkiye'de birçok ev toplantıları, tanıtım sergileri ve eğitim seminerleri düzenledim. Türkiye'nin ne denli büyük bir Pazar olduğunu gördüm. Yabancı kökenli firmaların milli servetimizi nasıl yurt dışına çıkardığını gördüm. Burada olmalıydım ve adım adım Anadolu'yu dolaşmalıydım.



Genel müdürümüz Erol Bey'in onayı ile start verdik Bismillah diyerek. Onuncu ay itibari ile adım adım Anadolu'yu dolaşarak Network işinin saha pazarlaması olduğunu bu işin sahalarda toplantı usulü ile yapılacağını anlatmaya başladık. Petra şirketinin ve Genel müdürümüzün yıllardır hayali ve isteği doğrultusunda sahalara indik. Yürekli bir başarı için tüm Türkiye ve KKTC ekipleri, liderleri ile kolkola verdik, kafa kafaya verdik. Genel Müdürümüz Erol Bey'in gösterdiği hedefler doğrultusunda yürekli insanlarla, yürekli kadrolarla başarılı olma yolculuğuna çıktık. İrademizi başarılı olma istikametinde kullanarak, tüm ekiplerimiz ile etkili olumlu iletişim kurarak ve daha nice bu özellikleri taşıyan yürekli insanlarla elbette sürekli başarıyı yakalayan kadrolar olacağız. Bizlerin, Petra'cılarının kendimiz değil, başarılarımız da sürekli olacak.

Tarihte nice büyükler her şeylerini idealleri uğruna feda etmiş, yürekli insan tablosunu ortaya koyarak çağları aşarak sürekli başarı sırrına ulaşmıştır... sahalara inmeliyiz. Fatih Sultan Mehmet, Kanuni Sultan Süleyman ve Ulu Önder Mustafa Kemal Atatürk sadece bunlardan birkaçıdır. Hepimiz bir İstanbul Fatih'i olamayız belki, ama kendimizin, işimizin, Fatih'i olmak elimizde.

Var mısınız yürekli insan olup sürekli ve yürekli başarıyı yakalamaya? Varız diyorsanız??

Nasıl ki sokaklara hakim olan kadrolar ülke yönetimine hakim oluyor ise bizler de sahalara inmeliyiz. Mutlaka tanıtım sergileri kurmalıyız. Var olan tüm üyelerimize ulaşarak VIP olmalarını sağlamalıyız. Bundan sonra yapacağımız yeni üyelerimizi VIP üyesi olarak işe başlatmalıyız.

Yarım doktor candan, yarım imam dinden edermiş. Ürün bilgisi her birimizde tam olmalı. Kendimize güvenerek, ürünümüze güvenerek, firmamıza güvenerek.

Aralık ayında rekorların rekoru olan bu ayda her birinize ayrı ayrı başarılar diliyor, sizleri en derin kalbi muhabbetlerim ile selamlıyorum.

Zafer, davasını yaşayarak yaşatan kadrolarıdır. Her şeyin gönlünüzce olmasını diler saygılarımı sunarım...

Yüksel Üzümlü
Avrupa Satış ve Pazarlama Koordinatörü

EKİM AYINDA DÜZENLENEN EN İYİ DEMO YARIŞMASI ŞAMPİYONU AVRUPA'DAN SAYIN SEVGİ ÖZKAN KÜÇÜK



Ben Sevgi Özkan Küçük Antep doğumluyum ve Kayseriliyim evli ve 5-7 ve 22 yaşlarında 3 çocuk annesiyim.

2014 yılının Aralık ayında ilk Network hayatım, PETRA ile başladı. Üst sponsorum Şenay Akoğlu'nun internette yayınladığı PERLA cam bezi paylaşımı dikkatimi çekmişti. Özelden birkaç defa görüştük diğer ürünlerinde kullanımı hakkında bilgiler verdi, üyelik teklifinde bulundu. Araştırmalarım sonucunda üyelik girişimi gerçekleştirdik.

Benim baş tacım Biorichi Çay Ağacım, benim bu işe başlama sebebim PERLA Cam Bezim. Benim insanlara hizmet için kullandığım PERLA-ECOLINN-BIORICHI-AVEDIEN-GREEN FARMA gibi dertlere derman ürünlerimin Ekokimya' da en iyi



şekilde üretildiğinden benim kitlem yüzler iken binlerce arttı.

Hayallerimde hedeflerimde aşka dönüştü.

Hedeflerim ve hayallerim için yaşayan ve her daim kendimi geliştirmeyi seven biriyim.

Şunu anladım ki, doğru ürün doğru kişiye verilmeli ve sen ürünün uzmanı olmalısın. Çünkü hayat ikna ile başlamakta, ama önce sen dolu olacaksın ki ikna olduğun her şeyde ikna edebilesin.

Avrupa'da %100 Türk firması ile çalışmak, kaliteli ürünlerini sunmak benim için gurur verici. Donanımlı olduğunuz sürece, sağlam bir şirket çalıştığınız sürece bir zorluğu olamaz. İstemek yeterli.

Avrupa'da Petra' ya gönül veren eğitilmiş çalışan kadro çoğaldı ve PETRA çığ gibi büyüyor. Ürünlerimiz A' dan Z' ye herkesin ihtiyacını karşıladığı için ilgi artıyor. Fabrikadan halka en uygun satış politikası ile yolumuza devam ediyoruz.

Şu an tek isteğim 2014 yılından bu yana bana inanan güvenen ekip arkadaşlarımın isimlerini tek tek PETRA top 10 listelerinde görmektir! Pes etmek yok olumsuzlukları duymak yok yola devam. Yapabileceğinize inandığınız ve yapabilmeyi istediğiniz sürece hiçbir güç sizi BAŞARILI olmaktan



alıkoyamaz.

Öncelikle desteğini benden esirgemeyen, tüm kalbi ile başarılarıma imza atan EŞİM Erdal Küçük 'e sonsuz teşekkürlerimi sunuyorum. Ve seni çok seviyorum.

Bizlere böylesine muhteşem ürünleri ve iş fırsatını hediye eden bizlere güvenen şirketimizin kurucusu;

- Sayın Genel Müdürümüz, Erol Yedier Bey 'e
- Avrupa Direktörümüz, Yakup Kurtuluş Bey 'e
- Avrupa ve Türkiye Koordinatörümüz, Yüksel Üzümlü Bey 'e
- Avrupa Müşteri Hizmetleri Sorumlusu,



Türkan Çakır Hanım 'a

- Tüm PETRA personeline
- 03 Bölgenin Ana Kraliçesi Oya Ayhan Hanımdan bana kadar uzanan tüm üst Liderlerimize,
- Yıldız Sponsorlarımızdan, Direktörlerimize kadar Saygılarımla sonsuz teşekkürlerimi gönderiyorum.

En doğru adres PETRA' M da benimle el ele gönül gönüle bu yolda ne dediysem yanımda olan, bana inanan değerli ekip arkadaşlarıma çabalarından, azimlerinden dolayı tebrik eder teşekkürlerimi sunarım.

Hayallerim hedeflerimin üzerin de; Hedeflerimin de hayallerimin üzerinde PETRA da yarışıyor.

Saygı ve Sevgilerimle .



ÇOK SIK HASTALANIYORUM... NE YAPMALIYIM...

Özellikle soğuk kış aylarında hepimiz sık sık hastalanıyoruz. Hem havaların soğuk oluşu, hem de sürekli kapalı ortam da bulunuşumuz direncimizi düşürüp bakteriy ve virüslerle teması artırıyor. Çok sık hastalanıyorum ve kolay iyileşemiyorum diyorsanız sizin için hazırladığımız yazımıza bir göz atmanızı öneririz.



Bağışıklık Sistemi Nedir? Nasıl Çalışır?

Bağışıklık sistemi, canlı organizmayı hastalıklara karşı koruyan, virüs, bakteri, mantar gibi patojenleri tanıyıp onlarla savaşan, vücudumuzda çok önemli işlevi olan bir sistemdir. Bu sistemde özelleşmiş birçok hücre, doku, enzim, mineral gibi maddeler görev almaktadır. Bağışıklık sistemi, canlı vücudunda, virüsleri bakterileri, parazitleri, mantarları ve vücuda giren veya vücutla temasta bulunan her yabancı maddeyi analiz eder ve onları, canlının sağlıklı

vücut hücrelerinden ve dokularından ayırt eder. Bu özelliklerin karşısında patojenler de canlıdaki savunma sistemine rağmen enfeksiyon yapabilmek için yeni yollar bulmaya ve organizmanın bağışıklık sisteminden kaçarak yaşamaya çalışırlar. Tüm bu özellikler düşünüldüğünde bu sistemin ne kadar karışık ve mükemmel işleyen bir sistem olduğu görülecektir. Bağışıklık sistemi bu mükemmel özellikleri sayesinde patojenlerle savaş halindedir. Bu mücadelede hayatta kalmak için patojenleri tanıyan ve onları etkisizleştiren bazı mekanizmalar gelişmiştir.

Bağışıklık sistemi, eski çağlardan bu yana ilgi çeken bir konu olmuş, insanlar tarih boyunca bazı bağışıklık yöntemleri bile geliştirilmiştir.

Bağışıklık bilimi olarak bilinen "immünoloji", günümüzdeki rolüyle bilimsel çalışmalarının oldukça önemli alanlarını oluşturmaktadır.

Bağışıklık sisteminin yapılarını incelediğimizde, özelleşmiş kan hücreler, dalak, kemik iliği, lenf dokuları, timüs gibi hücre ve dokuları sayabiliriz.

Bağışıklık Sisteminin Güçlendirilmesi

Bağışıklık sisteminin desteklenmesi ve güçlendirilmesi, soğuk algınlığı gibi basit bir rahatsızlıktan kanser gibi çok önemli bir hastalığa kadar tüm hastalıklardan korunmanın en önemli noktasıdır.

Tekrarlayan ya da kronik enfeksiyonlar sadece bağışıklık sisteminin zayıfladığı durumlarda ortaya çıkar. Zayıflamış bir bağışıklık sistemi patojenlerle savaşamaz ve enfeksiyonlar meydana gelir. Düşük bağışıklık işlevinin en yaygın nedeni besin yetersizlikleridir. Günlük beslenmede dengesiz besin alınması, protein yerine fazla şeker tüketimi, obezite, alkol tüketimi gibi çeşitli nedenlerle bağışıklık sisteminin düzgün şekilde çalışması bozulur. Oluşan bu serbest radikaller hücre ve dokularda çoğaldığında DNA yapısında hasara neden olur. Ayrıca sigara, hava kirliliği, radyasyon vb. nedenlerle de serbest radikaller artar. Serbest radikallerin artışı kanser, kalp-damar hastalıkları, eklem rahatsızlıkları gibi kronik sağlık sorunlarına neden olur. **Besinlerle veya takviye şeklinde aldığımız antioksidanlar vücuttaki serbest radikallere karşı savaşırırlar.**

Hangi Vitaminler ve Mineraller Bağışıklık Sistemini Destekler?

Bağışıklık sisteminin desteklenmesinde en önemli maddeler A,B,C,E vitaminleri, karotenler, demir, çinko ve selenyumdur.

A vitamini: tümör hücreleri ile savaşan akyuvarların tepkisinin artırılmasında etkili bir vitamindir. Bir çok bağışıklık sistemi sürecini destekler ve uyarır. Eksikliğinde özellikle viral enfeksiyonlara yakalanma olasılığı artar.

Betakaroten: Serbest radikalleri yakalar. Bu nedenle en önemli antioksidanlardandır. Yeşil yapraklı sebzeler, kırmızı, turuncu, koyu sarı renkli sebzeler önemli kaynaklardır.

C vitamini: Bağışıklık sistemi hücrelerini güçlendirir ve antioksidan özellik gösterir.

E vitamini: Serbest radikallerin yakalanmasını ve yok edilmesine yardımcıdır. Soya, susam, ceviz, badem, fıstık vb yağlı tohumlar önemli kaynaklardır.

B vitaminleri: Bağışıklık sistemi hücreleri için gereklidir. Yetersizliği bağışıklık sisteminin baskılanmasına neden olur.

Folik asit -B12 vitamini: Bu vitaminlerin eksikliğinde antikor (savaşçı hücre) sayısı ve bu hücrelerin enfeksiyona neden olan organizmalarla savaşma yeteneğinde azalma meydana gelir.

Demir eksikliği: kırmızı kan hücre sayısının azalmasına (anemi), lenf bezlerinin yapısının bozulmasına, antikorların fagositoz (patojeni yeme) işlevinin azalmasına neden olur. Böylece bağışıklık sistemi zayıflamış olur. Özellikle kırmızı et, yumurta da hayvansal demir, kuru baklagiller, yeşil yapraklı sebzelerde bitkisel kaynaklı demir bulunur.

Çinko: Bağışıklık sistemi hücrelerinin, enzimlerinin görevlerini yerine getirebilmeleri için çinko mutlaka gereklidir. Eksikliğinde başta birçok virüs olmak üzere patojenler vücutta kolaylıkla çoğalır.

Selenyum: Bağışıklık sisteminin tüm yapılarının işlevi için gereklidir. Ayrıca çok güçlü antioksidan özelliğe sahiptir.



Bağışıklık Sistemini Güçlendiren Başka Maddeler Var

Son yıllarda yapılan araştırmalar bağışıklık sistemini güçlendirmek için **ekmek mayasından (Saccharomyces cerevisiae) elde edilen beta-glukan adlı maddenin oldukça yararlı olduğunu göstermektedir.** Günümüze kadar yaklaşık 8000 makale ve araştırmaya konu olan Beta-Glukan sık enfeksiyon geçiren, uzun süre antibiyotik alma ihtiyacı olan çocuk veya erişkinlerde immün sisteminin aktive edilmesi, güçlendirilmesi için kullanıldığı antibiyotik ihtiyacında ve enfeksiyon sıklığında ciddi azalma meydana getirmektedir.

Beta Glukan Nedir?

Ekmek mayasından (Saccharomyces cerevisiae) elde edilen doğal olarak ekmek kabuğunda bulunan beta glukan ile ilgili yapılan araştırmalar beta glukanın bağışıklık sistemini güçlendirdiğini göstermektedir. Beta glukan bağışıklık sistemini hücresele düzeyde etkileyerek güçlendirmektedir. Mayo klinik, Harvard, John Hopkins gibi prestijli üniversitelerde yapılan araştırmalar bağışıklık sistemini pozitif olarak etkilediğini kanıtlamıştır.

Beta Glukan Ne İşe Yarar?

Beta glukan ile ilgili yapılan araştırmalar bu maddenin nasıl ve bağışıklık sisteminin hangi hücreleri aracılığıyla immün sistemi güçlendirdiği konusunda yoğunlaşmaktadır. Klinik çalışmalar beta glukanın makrofajlar ve nötrofiller (bakterileri ve virüsleri yakalayıp yok eden bağışıklık sisteminin ana hücreleri) başta olmak üzere immün sistemin kilit hücrelerini aktifleştirerek, bağışıklık yanıtını artırdığını ve bu hücrelerin zararlı patojeni tanıma ve yok etme konusunda daha hızlı olmalarını sağladığını göstermektedir. Böylece beta glukan sayesinde zararlı bir virüs veya bakteri ile karşılaştığımızda bağışıklık yanıtını veren temel hücreler hızla harekete geçer ve patojeni yok eder.

Beta Glukan Güvenli Midir?

Beta-glukan'ın sağlık üzerindeki olumlu etkileri ABD'de FDA (Food Drug Administration) ve Avrupa'da EFSA (European Food Safety Administration) gibi gıda denetim kuruluşları tarafından onay almıştır.

Beta-Glukan'ın bildirilen herhangi bir yan etki veya toksik etkisi yoktur. Beta-Glukan detaylı toksisite çalışmaları yapılmış tamamen doğal bir maddedir.

Beta Glukan Hangi Dozda Kullanılmalıdır?

Araştırmalar insanların kilogram başına 2 mg. Beta glukanın etkili olduğunu göstermiştir. Ortalama olarak günde 100 mg olarak alınan beta glukan sık enfeksiyon geçirme, antibiyotik tedavisine destek ve hastalıklardan korunma amaçlı olarak kullanılabilir. Kanser gibi daha ciddi durumlarda ise doktor tavsiyesi dikkate alınarak yüksek dozlarda kullanılmaktadır.

Beta glukan ile beraber özellikle C vitamini başta olmak üzere vitaminlerle beraber alınmasının beta glukanın yararını artırdığı düşünülmektedir.

Beta Glukan'ı Kimler Kullanmalı?

- * Sık enfeksiyon geçiren kişiler
- * Sigara içenler
- * Cerrahi operasyon geçiren kişiler
- * Fast-food tarzı beslenme alışkanlıklarına sahip olan kişiler
- * Kemoterapi veya radyasyon tedavisi alanlar
- * Yoğun stres altında çalışanlar (öğrenciler, doktorlar, öğretmenler, bankacılar vb.)
- * Yaşlanma sürecine girenler

Sonuç olarak Beta glukan; tamamen doğal ve güvenli bir maddedir. Hastalık sırasında vücut direncini artırır. Vücudun bağışıklık sistemi cevabını artırmaya yardımcıdır. Antioksidandır. Tümör hücrelere karşı savaşmaya destek olur. Enfeksiyona yakalanmamızı önler ve bağışıklık sistemini güçlendirir. Beta glukan vücut direnci zayıflamış kişilerde direnci artırmak ve hastalıklara yakalanma riskini azaltmak amacıyla kullanılabilir.

Mevsimsel değişiklikler, kişisel ve çevresel bir takım faktörler nedeniyle özellikle kış aylarında kapalı ortamlarda bulunmamız enfeksiyona yakınlığımızı artırmaktadır. Hastalıklardan korunmak ve hastalık sürecini hızlı ve kolay şekilde atlatabilmemiz için bol sıvı tüketmemizin , proteinli gıdalar ile beslenmemizin, uyku kalitemize dikkat etmemizin, vitamin, mineral desteği almamız, beta glukan gibi doğal maddelerle bağışıklık sistemimizi güçlendirmemizin sağlığımızı koruyabilmemiz için oldukça önemli olduğunu unutmayalım lütfen...

Sağlıkla kalın..

DR. YAVUZ AKSOY



30 ÜLKE GENELİNDE EN BAŞARILI PETRA'LILAR

EKİM Ayı Şahsi Ciro İlk 10



1. ÖZGÜL ZENGİN SAVAŞ



2. YASEMİN KARAKAYA



3. HALİL HAMURLU

4. SULTAN İLHAN

5. EMİNE TEKİN



6. ZEHRA NAMIK

7. NESRİN PALAZ

8. GÜLAY ÖZMEN ÇULHA



9. HANİFE KURTULUŞ

10. MELEK GÜLENOĞLU

EKİM Ayı Grup Ciro İlk 10

1. U.OYA AYHAN



2. ÖZGÜR KORKMAZ



3. GÜLTEN KIVRAK

4. AYLAK BERKÜN

5. AHU ALPGİRAY

6. NAME TARAKÇI



7. HATİCE ÖZER

8. LEYLA ÇAKMAK

9. SABAHAT GÜNERİÇ

10. GÜLISTAN ÇALIK

NAME
TARAKÇI
08 Bölge



EŞE
CANBAZ
03 Bölge



ZEHRA
NAMIK
01/B Bölge



EKİM 2017
MENAJER
ÇIKARMA
ŞAMPİYONLARI

* Menajer Çıkarma birincileri bültende yer verebilmemiz adına minimum 3 menajer çıkarmış olması gereklidir.

EKİM 2017 YENİ TEMSİLCİ KAZANDIRMA ŞAMPİYONLARI



MELEK
GÜLENOĞLU
07 Bölge



FATİH
ERYİĞİT
61 Bölge



* Yeni Temsilci Kazandırma birincileri bültende yer verebilmemiz adına minimum 5 yeni temsilci kayıt etmiş olması gereklidir.

1.

03 İZMİR BÜRO

2.

02 GÖZTEPE BÜRO

3.

01/B KAYSERİ BÜRO



EKİM 2017 BÜROLARA
GÖRE CİRO SIRALAMASI

BÖLGELERE GÖRE ŞAHSİ CİRO BİRİNCİLERİ**TÜRKİYE ŞAHSİ CİRO BİRİNCİLERİ**

TR	6	1436	EMİNE TEKİN	Kocaeli	Marmara
TR	3	6267	GÜLAY ÖZMEN ÇULHA	Denizli	Ege
TR	2	194691	YUSUF İTAATLI	Antalya	Akdeniz
TR	8	815987	NAME TARAKÇI	Samsun	Karadeniz
TR	3	119878	ÖZGÜL ZENGİN SAVAŞ	Ankara	İç Anadolu
TR	7	96586	SULTAN İLHAN	Van	Doğu Anadolu
TR	7	142715	HALİL HAMURLU	Şanlıurfa	Güney Doğu Anadolu

KIBRIS ve AVRUPA ŞAHSİ CİRO BİRİNCİLERİ

KKTC	01/B	27073	ZEHRA NAMIK	KKTC	Lefkoşa
AB	3	179250	YASEMİN KARAKAYA	DE	Gronau

GLOBAL ŞAHSİ CİRO BİRİNCİ

TR	3	119878	ÖZGÜL ZENGİN SAVAŞ	Ankara	İç Anadolu
----	---	--------	--------------------	--------	------------

**BÖLGE, ÜLKE ve GLOBAL
KADEMELERE GÖRE ŞAHSİ CİRO BİRİNCİLERİ****TÜRKİYE'DEKİ MÜDÜR KADEMESİNDEKİ BİRİNCİLER**

4	56608	GÜLDEN ERCAN	İstanbul	Marmara
3	54567	ORHAN KAAAN ÇULHA	Denizli	Ege
01/B	8604	LÜTFİYE KÜÇÜK	Adana	Akdeniz
08	39096	SEMRA UYAR	Sinop	Karadeniz
2	15352	BERRİN KÖROĞLU	Ankara	İç Anadolu
7	142715	HALİL HAMURLU	Şanlıurfa	Güney Doğu Anadolu

ÜLKELERE GÖRE MÜDÜR KADEMESİNDEKİ BİRİNCİLER

2	15352	BERRİN KÖROĞLU	Ankara	İç Anadolu
4	27562	HACER İLERİ	KKTC	Lefkoşa
3	177583	İNCİLAY KESER	DE	Tuttlingen

GLOBAL MÜDÜR KADEMESİNDEKİ BİRİNCİ

3	177583	İNCİLAY KESER	DE	Tuttlingen
---	--------	---------------	----	------------

TÜRKİYE'DEKİ BÖLGE MÜDÜRÜ KADEMESİNDEKİ BİRİNCİLER

6	8273	FİLİZ MANDRACI	Kırklareli	Marmara
2	7588	YASEMİN AYDUCAN	Aydın	Ege
5	250	SELMA GENCER	Antalya	Akdeniz
8	59275	MUKADDES ACAR	Ordu	Karadeniz
3	5363	DUYGU ŞİBİL	Ankara	İç Anadolu
7	196882	NAİME ŞEN	Van	Doğu Anadolu
7	76081	MÜSLÜM ACAR	Şanlıurfa	Güney Doğu Anadolu

ÜLKELERE GÖRE BÖLGE MÜDÜRÜ KADEMESİNDEKİ BİRİNCİLER

3	5363	DUYGU ŞİBİL	Ankara	İç Anadolu
01/B	120882	RAHİME İNCE	KKTC	Lefkoşa
61	188751	FATİH ERYİĞİT	DE	Gelsenkirchen

GLOBAL BÖLGE MÜDÜRÜ KADEMESİNDEKİ BİRİNCİ

61	188751	FATİH ERYİĞİT	DE	Gelsenkirchen
----	--------	---------------	----	---------------

BÖLGE, ÜLKE ve GLOBAL KADEMELERE GÖRE ŞAHSİ CİRO BİRİNCİLERİ

TÜRKİYE'DEKİ KOORDİNATÖR KADEMESİNDEKİ BİRİNCİLER

34	172121	NURAY YEDİER	İstanbul	Marmara
52	17652	KENAN ÇAMURŞEN	Ordu	Karadeniz
4	251	MELİHAT ERCİŞLİ	Konya	İç Anadolu
7	196354	MELEK GÜLENOĞLU	Van	Doğu Anadolu

ÜLKELERE GÖRE KOORDİNATÖR KADEMESİNDEKİ BİRİNCİLER

34	172121	NURAY YEDİER	İstanbul	Marmara
61	189260	AYLAN MUMCU	DE	Essen

GLOBAL KOORDİNATÖR KADEMESİNDEKİ BİRİNCİ

61	189260	AYLAN MUMCU	DE	Essen
----	--------	-------------	----	-------

TÜRKİYE'DEKİ DİREKTÖR KADEMESİNDEKİ BİRİNCİLER

6	1436	EMİNE TEKİN	Kocaeli	Marmara
8	15987	NAME TARAKÇI	Samsun	Karadeniz
4	249	FİLİZ UÇAR	Konya	İç Anadolu
7	96586	SULTAN İLHAN	Van	Doğu Anadolu

ÜLKELERE GÖRE DİREKTÖR KADEMESİNDEKİ BİRİNCİLER

8	15987	NAME TARAKÇI	Samsun	Karadeniz
01/B	27073	ZEHRA NAMIK	KKTC	Lefkoşa
3	87259	EŞE CANBAZ	DE	Radevormwald

GLOBAL DİREKTÖR KADEMESİNDEKİ BİRİNCİ

8	15987	NAME TARAKÇI	TR	Samsun
---	-------	--------------	----	--------

TÜRKİYE'DEKİ 1 SAFİR DİREKTÖR KADEMESİNDEKİ BİRİNCİLER

1	46	AYLA BERKÜN	İstanbul	Marmara
3	4900	U.OYA AYHAN	İzmir	Ege
01/B	1600	LEYLA ÇAKMAK	Kayseri	İç Anadolu
7	25947	MÜJGAN ÖZDEMİR	Van	Doğu Anadolu

ÜLKELERE GÖRE 1 SAFİR DİREKTÖR KADEMESİNDEKİ BİRİNCİLER

3	4900	U.OYA AYHAN	İzmir	Ege
3	43352	HATİCE ÖZER	DE	Ludwigsburg

GLOBAL 1 SAFİR DİREKTÖR KADEMESİNDEKİ BİRİNCİ

3	4900	U.OYA AYHAN	TR	İzmir
---	------	-------------	----	-------



Ekim ayında ilk defa menajerlik kademesi yükselen temsilcilerimiz

1/B. Bölge

25230	TR	AYŞE KOÇYİĞİT	Yıldız Sponsor
-------	----	---------------	----------------

3. Bölge

103538	DE	SERDAR ÖZER	Müdür
143637	TR	GÜLER AYDIN	Yıldız Sponsor
26675	TR	FEZAL ÇELİK	Yıldız Sponsor
190274	TR	RABİA ERİŞKEN	Yıldız Sponsor

7. Bölge

96586	TR	SULTAN İLHAN	Direktör
196354	TR	MELEK GÜLENOĞLU	Koordinatör
196882	TR	NAİME ŞEN	Bölge Müdürü
197564	TR	SONGÜL AKGÜL	Ekip Lideri
196777	TR	GÜNAY AKDENİZ	Ekip Lideri
197569	TR	MUHAMMET AKÇA	Ekip Lideri
197610	TR	MEHMET HAN AKÇA	Ekip Lideri
195971	TR	MEHMET ÖZKARA	Yıldız Sponsor
194880	TR	AHMET GÜLCE	Yıldız Sponsor
143535	TR	MELEK VAROL	Yıldız Sponsor

8. Bölge

19771	TR	GÜLSÜM KESKİN	Yıldız Sponsor
-------	----	---------------	----------------

54. Bölge

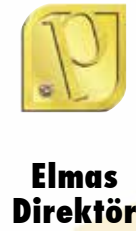
91361	TR	EMİNE ŞENGİL	Yıldız Sponsor
-------	----	--------------	----------------

61. Bölge

188831	DE	DÖNDÜ ÇİFTÇİ	Müdür
193357	DE	İLKAY KONUKÇU	Ekip Lideri
197776	DE	PERİHAN TOZAN	Yıldız Sponsor
192483	DE	HANEY TÜMTÜRK	Yıldız Sponsor
187350	DE	RUKİYE ÖZTÜRK	Yıldız Sponsor

PETRA KARİYER BASAMAKLARI

SAFİRLER TAKIMI



YILDIZLAR TAKIMI



PROFESYONELLER TAKIMI



1.

2.

3.



ÖZGÜL ZENGİN
SAVAŞ
03 Bölge



YASEMİN
KARAKAYA
03 Bölge



CANER
ŞENYİĞİT
54 Bölge



GÜNAY
AKDENİZ
07 Bölge



EMİNE
TEKİN
06 Bölge



HATİCE
ÖZER
03 Bölge



ÖZGÜL ZENGİN
SAVAŞ
03 Bölge



EMİNE
TEKİN
06 Bölge



GÜLDEN
ERCAN
04 Bölge



SADIYE
KARABACAK
61 Bölge



NESRİN
PALAZ
16 Bölge



YASEMİN
YUSUFOĞLU
06 Bölge



HALİL
HAMURLU
07 Bölge



SULTAN
İLHAN
07 Bölge



NURETTİN
GÜVENER
07 Bölge



GÜLAY ÖZMEN
ÇULHA
03 Bölge



YASEMİN
KARAKAYA
03 Bölge



ŞERİFE
KILIÇDERE
03 Bölge



GÜLER KÖKSAL
KURTAR
03 Bölge



RABİA
ERİŞKEN
03 Bölge



NERİMAN
DOĞAN GÖNÜL
03 Bölge



EMİNE
ÇATALBAŞ
01/B Bölge



ZEHRA
NAMIK
01/B Bölge



RAHİME
İNCE
01/B Bölge



TEMSİLCİYE ÖZEL PETRA SUNUM SETİ - 1 PAKET KODU: 8022

~~2.010,48 ₺~~
yerine sadece
1.750 ₺

- 6705** Ecolinn Ecopower Hijyenik Banyo&WC Temizleyici 500ml
4095 Biorichi Akneye Meyilli ve Yağlı Ciltler İçin Yüz Bakım Seti
6149 Ecolinn Ecopower Genel Hijyen - Sprey 650ml - **2 Adet**
13926 Green Farma Ginkgo Biloba + Vitamin B12 - 60 Kapsül
4988 Avedien Organik Aloe Vera Özlü Sıvı El Sabunu 500ml
6415 Ecolinn Ecosoft Ekolojik Bulaşık Makinesi Jeli 500ml
6132 Ecolinn Ecopower Süper Yağ Çözücü - Sprey 650ml
13193 Green Farma Kalsiyum, Mg, Zn, Vit. D3 - 30 Tablet
13210 Green Farma Omega 3 Daily 90 Yumuşak Kapsül
4987 Avedien Organik Genital Bölge Temizleyici 200ml
13265 Green Farma Çörekotu Yağı 60 Yumuşak Kapsül
13254 Green Farma Koenzim Q10 - 100 mg 30 Kapsül
6422 Ecolinn Ecodrops Çok Amaçlı Temizleyici 500ml
6217 Ecolinn Ecopower Halı Şampuanı (Elde) 650ml
4060 Biorichi At Kestanesi Balsamı 500ml - **2 Adet**
4078 Biorichi Organik Aloe Veralı Saç Kremi 400ml
4032 Biorichi Organik Argan Yağlı Duş Jeli 400ml
6730 Ecolinn Ecocare Sarımsaklı Şampuan 400ml
6231 Ecolinn Ecopower Ahşap Temizleyici 650ml
6668 Ecolinn Ecodent Bitkisel Diş Macunu 100ml
4961 Avedien Likit Yüz Temizleme Sabunu 150ml
13441 Green Farma Reishi Coffee 3 in 1 - 20 Poşet
13198 Green Farma Multivitamin 60 Softgel
6733 Biorichi Ozonlanmış Zeytinyağı 50ml
4039 Biorichi Kroyter 110 Bitki Yağı 125ml
6751 Avedien Hücre Yenileyici Elixir 15ml
4053 Biorichi Çay Ağacı Merhemi 200ml
4972 Avedien Organik Yüz Toniği 150ml
4070 Biorichi At Kestanesi Kremi 100ml
4015 Biorichi Aynısefa Merhemi 250ml
13950 Green Farma Ginseng 60 Tablet
5080 Perla 32x31 Zor Kir Temizlik Bezi
5040 Perla 32x31 Genel Temizlik Bezi
4077 Biorichi Ginkgo Kremi 100ml
5230 Perla 40x40 Oto Yıkama Bezi
5250 Perla 17x11 Casus Sünger
5010 Perla 40x40 Cam Bezi

* Bu pakette ciroya yansıyacak tutar 1,350 ₺'dir



SET İÇİNDE YERALAN DÖKÜMANLAR VE MALZEMELER

- KADİFE MASA ÖRTÜSÜ 120x70
- PETRA LOGOLU MASA ÖRTÜSÜ
- FLİPCHART
- MAPPE
- OKUMA METNİ
- 3 ADET 500 ml ŞİŞE
- 3 ADET 650 ml ŞİŞE
- 2 ADET 400 ml ŞİŞE
- 3 ADET 25 ml'lik KREM KUTUSU
- ÇEKÇEKLI ÇANTA (TEKERLEKLİ)
- FİYAT LİSTESİ
- KATALOG
- 2 ADET TOPLANTI KAYIT FORMU
- 5 ADET TAVSİYE KARTI
- 10 ADET TOPLANTI KABUL FORMU
- ÇEKİLİŞ HEDİYESİ
- EV SAHİBİ HEDİYESİ



TEMSİLCİYE ÖZEL PETRA SUNUM SETİ - 2 PAKET KODU: 8021

~~1.489,48 ₺~~
yerine sadece
1.250 ₺

- 6705** Ecolinn Ecopower Hijyenik Banyo&WC Temizleyici 500ml
- 4988** Avedien Organik Aloe Vera Özlü Sıvı El Sabunu 500ml
- 6149** Ecolinn Ecopower Genel Hijyen - Sprey 650ml - **2 Adet**
- 6132** Ecolinn Ecopower Süper Yağ Çözücü - Sprey 650ml
- 4987** Avedien Organik Genital Bölge Temizleyici 200ml
- 13210** Green Farma Omega 3 Daily 90 Yumuşak Kapsül
- 13265** Green Farma Çörekotu Yağı 60 Yumuşak Kapsül
- 13254** Green Farma Koenzim Q10 - 100 mg 30 Kapsül
- 6422** Ecolinn Ecodrops Çok Amaçlı Temizleyici 500ml
- 4078** Biorichi Organik Aloe Veralı Saç Kremi 400ml
- 6729** Ecolinn Econatura Bitkisel Çamaşır Suyu 1lt
- 6730** Ecolinn Ecocare Sarımsaklı Şampuan 400ml
- 6668** Ecolinn Ecodent Bitkisel Diş Macunu 100ml
- 4961** Avedien Likit Yüz Temizleme Sabunu 150ml
- 4060** Biorichi At Kestanesi Balsamı 500ml - **2 Adet**
- 4032** Biorichi Organik Argan Yağlı Duş Jeli 400ml
- 6733** Biorichi Ozonlanmış Zeytinyağı 50ml
- 4039** Biorichi Kroyter 110 Bitki Yağı 125ml
- 6751** Avedien Hücre Yenileyici Elixir 15ml
- 4972** Avedien Organik Yüz Toniği 150ml
- 4053** Biorichi Çay Ağacı Merhemi 200ml
- 4070** Biorichi At Kestanesi Kremi 100ml
- 5080** Perla 32x31 Zor Kir Temizlik Bezi
- 5040** Perla 32x31 Genel Temizlik Bezi
- 4077** Biorichi Ginkgo Kremi 100ml
- 5250** Perla 17x11 Casus Sünger
- 5010** Perla 40x40 Cam Bezi



* Bu pakette ciroya yansıyacak tutar 900 ₺'dir

SET İÇİNDE YERALAN DÖKÜMANLAR VE MALZEMELER

- KADİFE MASA ÖRTÜSÜ 120x70
- PETRA LOGOLU MASA ÖRTÜSÜ
- FLİPCHART
- MAPPE
- OKUMA METNİ
- 3 ADET 500 ml ŞİŞE
- 3 ADET 650 ml ŞİŞE
- 2 ADET 400 ml ŞİŞE
- 3 ADET 25 ml'lik KREM KUTUSU
- ÇEKÇEKLI ÇANTA (TEKERLEKLİ)
- FİYAT LİSTESİ
- KATALOG
- 2 ADET TOPLANTI KAYIT FORMU
- 5 ADET TAVSİYE KARTI
- 10 ADET TOPLANTI KABUL FORMU
- ÇEKİLİŞ HEDİYESİ
- EV SAHİBİ HEDİYESİ



ADANA	YÜKSEL ÜZÜM 08 ARALIK 2017	1. Bölüm 11.00 Petra Fırsat Semineri	2. Bölüm 13.00 Petra Fırsat Semineri	ADANA BUSINESS GARDEN - Reşatbey Mh. 62013 Sk. No:35 Seyhan	
AMASYA	BİRCAN DAL 09 ARALIK 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Semineri	2. Bölüm 14.30 Petra Fırsat Semineri	ÇEŞME ALTI CAFE - İstasyon Cd. Tren Garı Yanı	Bircan Dal
ANTALYA	YÜKSEL ÜZÜM 03 ARALIK 2017	1. Bölüm 11.00 Petra Fırsat Semineri	2. Bölüm 13.00 Petra Fırsat Semineri	BİLGEHAN HOTEL, Adnan Menderes Bulvarı No:1 Muratpaşa	Selma Gencer
AYDIN Bahçelievler	YÜKSEL ÜZÜM 01 ARALIK 2017	1. Bölüm 18.00 Petra Fırsat Semineri	2. Bölüm 19.00 Petra Fırsat Semineri	CAFE KARNAVAL, Meşrutiyet Mh. Batı Gazi Bulvarı No:75	
AYDIN Didim	YÜKSEL ÜZÜM 15 ARALIK 2017	1. Bölüm 13.00 Petra Fırsat Semineri	2. Bölüm 14.30 Petra Fırsat Semineri	Atatürk Bulvarı Shopping Center K:3 Altinkum	
BARTIN	YÜKSEL ÜZÜM 21 ARALIK 2017	1. Bölüm 18.00 Petra Fırsat Semineri	2. Bölüm 19.00 Petra Fırsat Semineri	BAHÇE CAFE, Yalı Mevkii	
BURDUR	YÜKSEL ÜZÜM 03 ARALIK 2017	1. Bölüm 18.00 Petra Menajer Semineri	2. Bölüm 19.00 Petra Menajer Semineri	BURDUR ÖĞRETMENEVİ, Bahçelievler Mh. Atatürk Cd. No:29	
BURSA Osmangazi	YÜKSEL ÜZÜM 05 ARALIK 2017	1. Bölüm 13.00 Petra Fırsat Semineri	2. Bölüm 14.30 Petra Fırsat Semineri	ÖRDEKLİ KÜLTÜR MERKEZİ, Tayakadın Mh. Haşim İşcan Cd.	
DENİZLİ	YÜKSEL ÜZÜM 01 ARALIK 2017	1. Bölüm 11.00 Petra Fırsat Semineri	2. Bölüm 12.30 Petra Menajer Semineri	DENİZLİ BÜRO, Sarayla Mh. 498 Sk. Kıran İş Merkz. 15/10	
DENİZLİ	YÜKSEL ÜZÜM 02 ARALIK 2017	1. Bölüm 11.00 Petra Fırsat Semineri	2. Bölüm 12.30 Petra Fırsat Semineri	ACIPAYAM - TALİP ÖZKAN KÜLTÜR VE SANAT MERKEZİ	
DENİZLİ	YÜKSEL ÜZÜM 02 ARALIK 2017	1. Bölüm 18.00 Petra Fırsat Semineri	2. Bölüm 19.30 Petra Menajer Semineri	DENİZLİ BÜRO, Sarayla Mh. 498 Sk. Kıran İş Merkz. 15/10	
EDİRNE Merkez	YÜKSEL ÜZÜM 04 ARALIK 2017	1. Bölüm 13.45 Petra Fırsat Semineri	2. Bölüm 15.00 Petra Fırsat Semineri	EDİRNE HALK EĞİTİM MERKEZİ, Kargı Baba Tekke Sk. Kıyık Cd. No:1, 22100	
İSTANBUL Kağıthane	HÜLYA ÖZTÜRK 06 ARALIK 2017	1. Bölüm 13.30 Petra Fırsat Semineri	2. Bölüm 15.00 Petra Fırsat Semineri	Girne Cd. Hamidiye Mh. No:33/2 (Zaralim kundura üstü)	Hülya Öztürk
İSTANBUL Bostancı	ZEYNEP YÜKSEL 12 ARALIK 2017	1. Bölüm 13.45 Petra Fırsat Semineri	2. Bölüm 15.00 Petra Fırsat Semineri	ŞEFİN MUTFAĞI Küçükalyalı Mh. Bahar Sk. No:12 Altıntepe	Ahu Alpgiray
İZMİR Konak	YÜKSEL ÜZÜM 14 ARALIK 2017	1. Bölüm 13.30 Petra Fırsat Semineri	2. Bölüm 14.30 Petra Fırsat Semineri	İZMİR HİZMET NOKTASI Gazi Bulvarı, Münir Bırsel İş Merk. N:95 D: 9 Basmene/Konak	Hüsnü Okat
KARABÜK Safranbolu	YÜKSEL ÜZÜM 21 ARALIK 2017	1. Bölüm 11.00 Petra Fırsat Semineri	2. Bölüm 12.00 Petra Fırsat Semineri	SAFRANBOLU BÜRO, Kıranköy Hastane Yolu Aygaz Natioğlu Binası K:2	
KASTAMONU	YÜKSEL ÜZÜM 22 ARALIK 2017	1. Bölüm 11.00 Petra Fırsat Semineri	2. Bölüm 12.00 Petra Fırsat Semineri	YARDIM SEVENLER DERNEĞİ	
KAYSERİ Kocasinan	YÜKSEL ÜZÜM 07 ARALIK 2017	1. Bölüm 13.00 Petra Fırsat Semineri	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Semineri	KAYSERİ BÜRO, Sahabiye Mh. Otağ Sk. Astürk İş Merkezi No:39 K:1	
KIRKLARELİ Lüleburgaz	YÜKSEL ÜZÜM 04 ARALIK 2017	1. Bölüm 10.00 Petra Menajer Semineri	2. Bölüm 11.30 Petra Menajer Semineri	LÜLEBURGAZ BÜRO Özerler Mah. Fındıklı Sk. Kaçar Ap. N:12 K:2 D:6	Filiz Mandracı
KKTC Girne	YÜKSEL ÜZÜM 10 ARALIK 2017	1. Bölüm 13.00 Petra Fırsat Semineri	2. Bölüm 14.00 Petra Fırsat Semineri		Zehra Namık
KKTC Lefkoşa	YÜKSEL ÜZÜM 11 ARALIK 2017	1. Bölüm 13.00 Petra Menajer Semineri	2. Bölüm 14.00 Petra Menajer Semineri	PETRA KKTC HİZMET NOKTASI Şehit Mehmet Kemal Sk No 17/C Küçük Kaymaklı	Zehra Namık
KOCAELİ İzmit	YÜKSEL ÜZÜM 19 ARALIK 2017	1. Bölüm 13.00 Petra Menajer Semineri	2. Bölüm 14.30 Petra Menajer Semineri	İZMİT BÜRO, Ömerdağ Mh. Alemdar Cd. Soydan İş Merkezi K:3 D:112 Merkez	Emine Tekin
MANİSA	YÜKSEL ÜZÜM 13 ARALIK 2017	1. Bölüm 13.00 Petra Fırsat Semineri	2. Bölüm 14.00 Petra Fırsat Semineri	PAUSE CAFE - Peker Mh. Avni Gemicioğlu Cd. No:8-B Şehzadeler	
MERSİN	YÜKSEL ÜZÜM 09 ARALIK 2017	1. Bölüm 11.00 Petra Fırsat Semineri	2. Bölüm 13.00 Petra Fırsat Semineri		
MERSİN	YÜKSEL ÜZÜM 09 ARALIK 2017	1. Bölüm 18.00 Petra Fırsat Semineri	2. Bölüm 19.00 Petra Fırsat Semineri		

ORDU	ŞENAY GÜNER 05 ARALIK 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Semineri	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Semineri	ORDU BÜRO Düz Mah. Osmanpaşa Cd. Tenekeçiler Sk.N:6/1 Merkez	Şenay Güner
ORDU	HİLAL VARLIK 06 ARALIK 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Semineri	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Semineri	ORDU BÜRO Düz Mah. Osmanpaşa Cd. Tenekeçiler Sk.N:6/1 Merkez	Hilal Varlık
ORDU	ÇİĞDEM ÇİLİNGİR 12 ARALIK 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Semineri	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Semineri	ORDU BÜRO Düz Mah. Osmanpaşa Cd. Tenekeçiler Sk.N:6/1 Merkez	Çiğdem Çilingir
ORDU	ÖZGÜL GÖLCARLI 13 ARALIK 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Semineri	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Semineri	ORDU BÜRO Düz Mah. Osmanpaşa Cd. Tenekeçiler Sk.N:6/1 Merkez	Özgül Gölcarlı
ORDU	FADİME TOKDİL 19 ARALIK 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Semineri	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Semineri	ORDU BÜRO Düz Mah. Osmanpaşa Cd. Tenekeçiler Sk.N:6/1 Merkez	Fadime Tokdil
ORDU	DERYA ŞEKER 20 ARALIK 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Semineri	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Semineri	ORDU BÜRO Düz Mah. Osmanpaşa Cd. Tenekeçiler Sk.N:6/1 Merkez	Derya Şeker
ORDU	YÜKSEL ÜZÜM 24 ARALIK 2017	1. Bölüm 13.00 Petra Fırsat Semineri	2. Bölüm 14.00 Petra Fırsat Semineri	ORDU-FATSA-ÜNYE-GİRESUN BÖLGELERİ SEMİNERİ- ORDU ÖĞRETMEN EVİ, Düz Mh. Süleyman Felek Cd. No:33	
ORDU	ŞENAY GÜNER 26 ARALIK 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Semineri	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Semineri	ORDU BÜRO Düz Mah. Osmanpaşa Cd. Tenekeçiler Sk.N:6/1 Merkez	Şenay Güner
ORDU	NEDİME OKUMUŞ 27 ARALIK 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Semineri	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Semineri	ORDU BÜRO Düz Mah. Osmanpaşa Cd. Tenekeçiler Sk.N:6/1 Merkez	Nedime Okumuş
OSMANİYE	YÜKSEL ÜZÜM 08 ARALIK 2017	1. Bölüm 18.00 Petra Fırsat Semineri	2. Bölüm 19.00 Petra Ürün Semineri		
RİZE Fındıklı	YÜKSEL ÜZÜM 26 ARALIK 2017	1. Bölüm 11.00 Petra Fırsat Semineri	2. Bölüm 13.00 Petra Fırsat Semineri		
SAKARYA Adapazarı	YÜKSEL ÜZÜM 19 ARALIK 2017	1. Bölüm 09.30 Petra Menajer Semineri	2. Bölüm 10.30 Petra Menajer Semineri	ADAPAZARI BÜRO, Semerciler Mah. Çark Cd., Eyüp Sabri Ap. N:49 /402 K:4 (Migros karşısı, Rodi mağaza üstü)	Sema Akçakara
SAMSUN İlkadım	MARYEM EROL 02 ARALIK 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Semineri	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Semineri	SAMSUN BÜRO, Kılıçdede Mh. İstiklal Cd. No:171/5, 56'lar Samim Ap.	Meryem Erol
SAMSUN İlkadım	GÜLÜZAR TEKNECİ 05 ARALIK 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Semineri	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Semineri	SAMSUN BÜRO, Kılıçdede Mh. İstiklal Cd. No:171/5, 56'lar Samim Ap.	Gülüzar Tekneci
SAMSUN İlkadım	AYTEN SAYPINAR 12 ARALIK 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Semineri	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Semineri	SAMSUN BÜRO, Kılıçdede Mh. İstiklal Cd. No:171/5, 56'lar Samim Ap.	Ayten Saypınar
SAMSUN Atakum	KERAMETTİN GENÇ İLKAY TOKGÖZ 16 ARALIK 2017	1. Bölüm 13.00 Petra Fırsat Semineri	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Semineri	ATAKUM BÜRO, Cumhuriyet Mh. Azerbeycan Cd. Tarım İş Blokları B Blok N:1	Keramettin Genç İlkay Tokgöz
SAMSUN İlkadım	EMİNE ZOR 19 ARALIK 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Semineri	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Semineri	SAMSUN BÜRO, Kılıçdede Mh. İstiklal Cd. No:171/5, 56'lar Samim Ap.	Emine Zor
SAMSUN İlkadım	YÜKSEL ÜZÜM 23 ARALIK 2017	1. Bölüm 13.00 Petra Fırsat Semineri	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Semineri	SAMSUN ÖĞRETMEN EVİ, Kale Mh. İstiklal Cd. No:29	
SAMSUN İlkadım	MELEK İNCİ 26 ARALIK 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Semineri	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Semineri	SAMSUN BÜRO, Kılıçdede Mh. İstiklal Cd. No:171/5, 56'lar Samim Ap.	Melek İnci
SAMSUN İlkadım	SERİN UZUN 30 ARALIK 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Semineri	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Semineri	SAMSUN BÜRO, Kılıçdede Mh. İstiklal Cd. No:171/5, 56'lar Samim Ap.	Serin Uzun
SİNOP	YÜKSEL ÜZÜM 17 ARALIK 2017	1. Bölüm 13.00 Petra Fırsat Semineri	2. Bölüm 14.00 Petra Fırsat Semineri	Sinop Sanayi ve Ticaret Odası Toplantı Salonu Yeni Mh. Atatürk Cd. Dizdarolu Sk. No:5	Name Tarakçı, Sema Uyar
SİNOP	YÜKSEL ÜZÜM 22 ARALIK 2017	1. Bölüm 18.00 Petra Sistem Semineri	2. Bölüm 19.30 Petra Sistem Semineri	SİNOP BÜRO, Yeni Mh. Yüksek Kaldırım Sk. Aslanolu Apt. No:2/1	Name Tarakçı, Sema Uyar
SİVAS	YÜKSEL ÜZÜM 06 ARALIK 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Semineri	2. Bölüm 15.00 Petra Fırsat Semineri	SİVAS ÖĞRETMENEVİ, Pulur Mh. Arapşeyh Cd. No:14	
TRABZON	YÜKSEL ÜZÜM 26 ARALIK 2017	1. Bölüm 18.00 Petra Fırsat Semineri	2. Bölüm 19.00 Petra Fırsat Semineri		Name Tarakçı
UŞAK	YÜKSEL ÜZÜM 16 ARALIK 2017	1. Bölüm 13.00 Petra Fırsat Semineri	2. Bölüm 14.30 Petra Fırsat Semineri		
ZONGULDAK K.Ereğli	YÜKSEL ÜZÜM 20 ARALIK 2017	1. Bölüm 13.00 Petra Fırsat Semineri	2. Bölüm 14.00 Petra Fırsat Semineri	LAL CAFE, Terminal arkası	

KASIM SEMİNERLERİMİZDEN KARELER



petra
sağlıklı bir gün akşamda

perla
ultrafiltrat süt

ecolinn
biyolojik aktif formül

aquawell

VMS

BIORICHI
BİYOKİMLİK

AVEDIEN
BİYOKİMLİK

Green Farm
BİYOKİMLİK

444 77 88

Barış Mah. Belediye Cad. No:30 Gınza Lavinya Park Beylikdüzü / İSTANBUL 34520

+90(212) 509 2500

+90(212) 509 4888

Perla, Ecolinn, VMS, Aquawell, Biorichi, Avedien, Green Farma, Akademi Petra ve Chef'n markaları PETRA A.Ş.'nin izni olmadan logolar, ürünler, bülten içindeki yazılar ve resimler kullanılamaz. Basım hatalarından kaynaklanan yanlışlıklardan PETRA A.Ş. sorumlu değildir.

www.ptr.com.tr

www.facebook.com/PetraDünyası

www.twitter.com/PetraDünyası