

HOSGELDİN EYLÜL



İyi
Bayramlar!



EROL YEDİER

Genel Müdür



geliştirmişlerdir. Fakat daha sonra listelerine sürekli eklemeyi bir alışkanlık haline getirirler ve bu alışkanlığa sıkı sıkıya bağlı kalırlar. Bu beceriyi edinmek istiyorsanız, şu dört basit adımı takip edin:

Birinci Adım: Mümkün olduğu kadar kapsayıcı bir liste yapın. Aklınıza gelen herkesi dahil edin, ama HERKEŞİ. Muhtemel katılımcı mıdır, değil midir diye hiç düşünmeden. Zihniniz sizin en önemli varlıklarınızdan biri olacaktır. Liste için herkes uygundur. Olumsuz bakıyorlarsa, onları yine de listenize koyun. Onlardan nefret ediyorsanız, yine listenize koyun. En iyi arkadaşınızsa listenize ekleyin. "Pazarlama işine asla girmeyeceğim" demiş olsalar dahi, yine de listenize koyun. 98 yaşında olsalar da, 18'lerinde olsalar da siz listenize koyun. Bunu yapmak önemlidir, çünkü siz aklınızı kağıt üzerine döktükçe, aklınızda yeni tanıdıklara yer açılacaktır. Yeğeninizi yazınca, onun çevresindeki insanları düşünmeye başlayacaksınız. Listenizi daha kapsayıcı hale getirdikçe, bütün bu bağlantılar sizin için daha belirgin hale gelecektir. Her şeyi düşünün; şimdiye kadar dahil olduğunuz her bir organizasyonu, bir parçası olduğunuz her bir grubu, yapmış olduğunuz her şeyi. Listenizdeki herkesi grubunuza davet etmek zorunda değilsiniz. Bu size bağlı. Ancak, kuracağınız grubu kağıt üzerinde gerçekten yakalayabilmek için bunu yapmak son derece önemli.

İkinci Adım: İkinci adımda, listenize bakın, onların tanıdığı insanları yani ikinci dereceden uzakları düşünün. İhtimal odur ki onların çoğunu siz de tanıyacaksınız. Aile mensuplarınızı düşünün. Onlar kimleri tanıyorlar? Onları da listenize ekleyin. Arkadaşlarınızı düşünün. Onlar kimleri tanıyorlar? Onları da listenize ekleyin. Hayatınızda ilişkide olduğunuz tüm insanları düşünün. Onlar kimleri tanıyorlar? Onları da listenize ekleyin. Bu listeyi ne yapacağınız konusunda endişeye kapılmayın henüz. Biraz sonra bu konudan konuşacağız. Sadece listenizi oluşturmaya devam edin.

Üçüncü Adım: Listenizi sürekli genişletin. Profesyoneller bu yüzden buna "Aktif Aday Listesi" diyorlar. Büyümesi asla durmaz. Profesyoneller listelerine her yeni gün en azından iki kişiyi eklemeyi amaçladıklarıdır. Bu kişileri gruplarına davet edemeyebilirler, fakat bu kişiler de listeye yazılırlar. Eğer bunun temel bir beceri olduğunu düşünüyorsanız, çok zor olmadığını anlayacaksınız. Her gün insanlarla iletişime giriyorsunuz. Onları hemen listenize ekleyin. Sosyal medya aracılığıyla insanlarla tanışıyorsunuz. Onları listenize ekleyin. Yeni insanlarla iş yapıyorsunuz. Onları listenize ekleyin. Profesyoneller, daha yüksek bir farkındalık geliştiriyor. Dikkatlerini dünyaya çeviriyorlar. Her zaman yeni insanlarla tanıştırlacaklarını biliyorlar. Gösterişçiler ve amatörler bunun farkına bile varmıyorlar. Bütün günlerini "Hangi insanlar? Ben hiç kimseyi görmüyorum" diyerek geçiriyorlar. Farkındalık düzeyinizi yükseltmeniz ve listenize her gün yeni iki insanı eklemeniz ne kadar zor olabilir ki? Düşünün. Bunu haftanın altı günü yaptığınızda, yılda 600'den fazla yeni insan eder. Bunu beş yıl sürdürün, 3000'in üzerinde insan eder. Profesyonellerin konuşacak insanların tükenmesinden niye endişe etmediklerini anlayabiliyor musunuz? Lütfen şunun farkına varın: Sizle tanıştırılır tanıştırılmaz ikna edici sözlerinizle bu insanlara saldırmanız gerekir DEMİYORUM. Satış menajerliğinde bazı insanlar bu hatayı yapıyor ve bu hoş bir durum değil. Onları sadece listenize ekleyin, arkadaş olun, bir bağlantı oluşturun ve vakti geldiğinde teklif edeceğiniz şeyi anlamalarına yardımcı olun.

Dördüncü Adım: Grup kurmayı amaç edin. Profesyoneller gruplarını esas amaç edinerek oluşturuyorlar. Eğer Dünyadan saklanıyorsanız, yeni insanlarla tanışmanız zordur. Saklandığınız yerlerden dışarı çıkın. Biraz eğlenin. Yeni bir spor salonuna kayıt olun. Yeni bir hobinin keyfini çıkarın. Sizin için önemli bir amaca gönüllü katkıda bulunun. Yeni insanlarla tanışabileceğiniz yeni yerler, kuruluşlar bulun. Bu sadece işiniz için faydalı olmayacak, aynı zamanda çok güzel arkadaşlıklar kuracaksınız.

Tüm arkadaşlarımıza Eylül ayında sağlık, sıhhat, mutluluk ve başarılarla dolu bir ay diliyorum.

Kurban Bayramınızın tüm camiamıza hayırlara vesile olmasını tüm kalbimle temenni ediyorum. Tüm günleriniz güzellikler içinde geçsin.

Erol Yedier
Genel Müdür

Değerli arkadaşlarım,

En sıcak yaz aylarının sonuncusu olan Ağustos ayını da geride bırakmış oluyoruz. Birçok arkadaşımız izinlerini kullandı. Tatillerini yaptı. Ve arkadaşlarımızın çoğunluğu yaşadığı şehirlere döndüler. İşlerinin başına geçtiler. Bizim sektörümüzde de birçok arkadaşımızın tatile gitmeleri nedeniyle yaz aylarında doğal olarak cirolarımızda bir gerileme yaşanmıştır. Stoklarımızda olmayan birçok ürün stoklarımıza girmiştir. Eylül başında hep birlikte yaşayacağımız Kurban Bayramından sonra okullar da açılıp tam anlamıyla işlerimize odaklanacağız. Eksik ev toplantılarını tamamlayıp gerekli ziyaretlerimizi yapıp menajerler olarak, gruplarımızı en kısa sürede harekete geçireceğiz. VIP üyelikleri teşvik edip tanıtım seti almayan arkadaşlarımızı, bu seti almaları konusunda ikna edeceğiz. Biliyoruz ki tanıtım setlerinizi alıp ev toplantılarını düzenli yapan arkadaşlarım hem düzenli, planlı bir iş temposunu sağlayacaklar hem de düzenli, istikrarlı bir kazanca sahip olacaklar. Menajerlerimizin bu konuda daha fazla gayret içinde olmalarını istiyorum. Bu şekilde davrandıklarında hem arkadaşlar devamlı ve daha yüksek kazanca sahip olacaklar hem de kendi üzerlerindeki yükün büyük ölçüde azaldığını görecekler. Eylül ayında da AR-GE çalışmalarımız devam edecek. Yeni ürünler konusunda yapılan hazırlıklarda biten ürünler satış programına alınacak. Yeni sezonla birlikte satışlarımıza yeni destek sağlayacaktır.

BECERİ 1 - MUHTEMEL KATILIMCILAR BULMAK

İnsanlar Network Marketingi düşündüklerinde en öncelikli sorularından biri "Ben kimseyi tanıyor muyum?" olur. Eğer çok insan tanıyorlarsa çok başarılı olacaklarına, eğer çok insan tanımıyorlarsa şansları olmayacağına inanırlar. Bu kulağa mantıklı gelse de DOĞRU DEĞİLDİR. Satış menajerliği sisteminde üç grup insan vardır: gösterişçiler, amatörler ve profesyoneller. Muhtemel katılımcılar bulma konusuna gelince, gösterişçiler zihinlerinde, gruplarına katılmalarını ümit ettikleri üç, dört veya beş kişilik bir liste oluşturur ve bütün geleceklerini bu birkaç kişiye bağlarlar. Şayet bu kişilerden birini gruplarına dahil edecek kadar şanslılarsa, iş hayatlarını kısa bir süreliğine uzatırlar. Hatta zihinlerinde üç dört kişilik yeni bir liste dahi yapabilirler. İyi taraftan bakarsak, nihayetinde gösterişçi olmaktan vazgeçip amatörler sınıfına yükselirler. Menajerlik sistemine katılan tüm insanların %80'inin kendi organizasyonunu oluşturma işine gösterişçi kategorisinde yaklaştığını söylersem, şaşırtmış olur muyum? Bu doğrudur. 10 temsilciden 8'i işlerine önce gösterişçi zihniyetiyle yaklaşır. Zihinlerinde küçük bir liste yapar ve olacakları gözlemlerler. Gerekli becerileri geliştirme yoluna hiç gitmezler. Sizin yapmanız gereken ise, onlardan biri olmadığınızdan emin olmak ve grubunuzun da onlardan olmadıklarına emin olmalarına yardımcı olmaktır. İnsanları eğitin. Onlara, saygı gösterdikleri takdirde bu fırsatın ne kadar güçlü olabileceğini anlamalarında yardımcı olun. Gösterişçiler için tek gerçek ihtimal şans faktörüdür ve o şans faktörü de ne kadar çabuk devreye girerse o kadar iyi olacaktır. İkinci grup, amatörlerdir. Bu insanlar, zihinlerinden bir liste yerine yazılı bir liste yaparlar ki bu doğru yolda atılan bir adımdır. Diyelim, 100 muhtemel katılımcı içeren bir liste yaparlar ve bu listeye heyecanla ancak becerilerini pek de geliştirmeden atılırlar. Muhtemel kişileri gruplarına dahil etmeye çalışırlar; listeleri gittikçe küçülür. Listeleri küçüldükçe endişe düzeyleri artar da artar. En büyük korkuları, etraflarında konuşacak insan bulamamak olur. Profesyonellerin ise yeni insanları bulmak işlerinin bir parçasıdır. Şansla ilgilenmezler. Listelerindeki insanların bitmesinden endişe etmezler. Böyle bir şeyin asla olmamasını sağlayacak beceriyi

03 BÖLGE — SEVGİ ÖZKAN KÜÇÜK



Ben Hollanda'dan Sevgi Özkan Küçük; evli ve 3 çocuk annesiyim, 24 senedir Hollanda'da yaşamaktayım. 3 Yıl önce soğuk bir kış günü Petra Ailesi ile tanıştım. Geriye dönüp baktığımda o günün benim hayatımda dönüm noktası olduğunu şimdi daha iyi anlayabiliyorum. Üst sponsorum Benim tabirimle "Şeker kız" Şenay Akoğlu ile internete gördüğüm Perla bezlerini sayesinde tanıştım. Şenay Hn min bana telefonla tanıttığı Perla bezlerini evimde kullanmaya başladım ve her kullanışında "yok böyle bişey" dedirten mucize bezlerimizle, sonrasında da insan ve doğa sağlığını koruyan diğer ürünlerimizle tanıştım. Ürünlerimizin herbiri çok güzeldi ve kullandıkça harika sonuçlar yaşıyordum. Böylece bende, ürünlerimize karşı müthiş bir güven oluştu. VE ben bu işi yaparım, bu ürünleri satabilirim dedim. Çevreme ürünlerimizi anlattıkça demolar yaptıkça para

kazanmaya başladım.. Çevrem genişliyor ve ekonomik özgürlüğüm artıyordu. 2015 Mart ayı Şampiyonlar Buluşmasında perdenin diğer yüzünü gördüm. Bu buluşmada Oya Ayhan, Şükran Özkök, Yasemin Türkoğlu Petra işini ve sistemi anlattılar ve ısrarla grup kurmamı önerdiler... Ödül Töreninde de grup kurmanın önemini bizzat görmüştüm. Ben daha önce hiç Network Sistemi ile çalışmamıştım. Anlatılanlar ve gördüklerim beni çok etkilemişti.. Önümde bir sene var, bir sonraki Şam. Buluşmasında bende grubumu kurarak kariyer yapar ve sahneye çıkabilirim dedim ve orada direktörlük hedefimi koydum. Hollanda ya döndükten sonra kollarımı sıvadım ve çalışmalarına son hızla başladım. 2016 Kasım ayının bitmesine 10 gün kala Safirim Şükran Özkök'ün yönlendirmesiyle ve Anıl Cevzci'nin stratejik bilgilerinin desteğiyle, ekibimin gücü ve birlikte başarılı çalışmalarımızla ilk Direktörlüğümü yazdım... Ben ve ekibim hızımızı alamadık ve Aralık, Ocak aylarında da arka arkaya 3 kez direktör olarak araba promosyonunu kazandım... Avrupada çalışmalarımı ekibim ile birlikte Petra Arabamızla yapacağız artık.. Böylece ekip çalışmasının ne kadar önemli olduğunu yaşayarak daha da iyi öğrendim. Ayrıca Petra da kazanılan dostlukları da çok seviyorum.. Hem dost kazanıyor hemde para kazanıyoruz... Harika bir işin içerisindeyiz. İyi ki Petra hayatıma girmiş ve ben Petra ile çok mutluyum. Benim iki tane küçük yavrum var, onlarla bu işi yapabilmem gerçekten çok zordu ama bu konuda ve her konuda bana destek olan,

başarımda emeği çok büyük olan hayat arkadaşım, can yoldaşım sevgili eşim Erdal Küçük'e çok teşekkür ediyorum... İyi ki varsın canım... Genel Müdürümüz Sayın Erol Yedier'e Avrupa da bizlere bir Türk Firması olarak böyle güzel ve kaliteli ürünlerle çalışma imkanı sağladığı için sonsuz minnet ve şükranlarımı sunuyor, çok teşekkür ediyorum.. Petra yı tanımadamda emeği çok olan Şenay Akoğlu'na, sistem bilgileri ile beni grup kurmaya yönlendiren Şükran Özkök ve Yasemin Türkoğlu'na, güzel bilgileri ile beni destekleyen Duygu Şibille çok teşekkür ediyorum. Derinlerden bir yıldız parlıyor diyerek benimle ilgilenen ve her zaman yanımda olan, motivasyonu ile bana sürekli güç veren, idolum 03'ün ana kraliçesi Oya Ayhan'a sonsuz teşekkürlerimi sunuyorum.. Veee benim canlarım, güçlü, başarılı ekibim... hebirinize ayrı ayrı teşekkür ediyor sevgilerimi gönderiyorum... Hepbirlikte en kısa zamanda daha üst kariyerlere inş diyorum.. Avrupa Sorumlularımız Yakup Kurtuluş ve Yüksel Üzümlü'e de bizlere vermiş oldukları destekler için teşekkür ediyorum.. Telefonumuzun diğer ucunda yer alan, yüzünün gülümsemesi sesine yansıyan, her daim bize yardımcı olan... bilhassa Petra Avrupa'nın olmazsa olmazı Türkan Çakır'a şahsım, ekibim ve hatta tüm Avrupa adına teşekkürlerimi sunuyorum... Tüm PETRA Camiasına saygı ve sevgilerimi gönderiyorum. Ben PETRA'yı çooooo seviyorummm...

08 BÖLGE — MELEK İNCİ

MERHABA.. En iyileri bir çatı altında buluşturan Petra ailesine... Güneşin doğduğu, kurtuluş mücadelesinin başladığı, yeşil ve mavinin kucaklaştığı, Samsun'dan herkese sevgi ve selamlar... Ben 08 bölgeden Melek İnci. 1973 Alaçam, Samsun doğumluyum. Evli ve 2 çocuk annesiyim. Petra ile tanışana kadar ev hanımıydım. Şu anda kendi işimin sahibiyim.. kendi işimin patronuyum.. Petra işime sebep olan Ayşe Uysal arkadaşım çok teşekkür ediyorum. Bana Petranın bürosunun olduğunu, kendisinin de üye olduğunu, çok güzel sağlıklı ürünler olduğunu, bezlerin, temizlik sıvılarının, besin takviyelerinin bulunduğunu, Petra ürünlerini kullanabileceğimi, satışını yapıp para kazanabileceğimi de söyledi. Samsun Petra bürosuna gittiğimde Name hanımla tanıştım. Name hanımın konuşmaları beni çok etkiledi anlattıklarından tatmin oldum ve üye oldum. "Ben de satış yapabilirim, yapmasam bile Name hanımın deyimiyle marketimi değiştiririm" dedim. Eşimde onayıyla ürünlerimi aldım ve kullandım, memnun kaldım ve çevreme tavsiye ettim. Tavsiye ettiğim kişilerden memnuniyetler dönünce dahada mutlu oldum. Seminerlere katıldıkça hem hevesim arttı hemde bilgim arttı. Antalya da yapılan şampiyonlar buluşmasına katıldım. O ortamın havasını kokladım. Dünyanın dört tarafından gelen insanlarla

tanıştım, daha çok heveslendim. Kendimi daha değerli hissediyorum. Çünkü Petra bize değer veriyor, bunu hissettiriyor. Antalya dan döndüğümde; firmamızın daha çok kazanmamız ve daha geniş kitlelere ulaşmamız için bize sunduğu.. numune takımı eşiminde desteğiyle aldım.. 10 toplantımı yaptığımda hevesim dahada arttı. Toplantılardan toplantı almayı, toplantı ve satış yapmayı öğrendim. Bulunduğum bütün ortamlarda Petrayı anlattığım için adım Petralı Melek oldu.. Ben yıllardır kanser tedavisi görüyorum. Elimde olmadan vücudumdaki küçük bir değişimi bile sorun eden, kuruntuya düşen, bunları hayatına, eşine ve çocuklarına yansıtan biriydim.. Petra sayesinde kendimi dinlemeyi bırakıp, başka BEN yok diyerek sadece Petra işime odaklandım kendimi çok daha iyi hissetmeye başladım. Şunu çok iyi anladımki, hayatımızı sadece kendimiz yönetebilir ve düzene sokabiliriz. Başkalarının bizi yönetmesine izin vermemeliyiz. İzin verdiğimizde başkalarının hayalini gerçekleştirmiş oluruz. Bunun içinde kendimize güvenmeliyiz. Petra ile kendime güvenim arttı, ayaklarımın üzerinde durmayı öğrendim. Para kazanıyorum. Aile bütçesine katkımlar oluyorum. Eşimin ve çocuklarımla bana bakış açısı bile değişti. Olumsuz bakanlarda oldu. Ama pes etmedim, etmeyeceğimde.. Ürünlerimizi çok seviyorum. Hem kullanıyorum hemde tavsiye ediyorum. Kimyasalları



hayatımızdan çıkarmak, doğaya ve canlılara dost ürünlerin kullanılmasına sebep olmak bana huzur veriyor. Şunu unutmayalım, başka Dünya yok, başka Türkiye yok.. onun için güzel ülkemizi ve güzel dünyamızı korumamız gerekli.. çocuklarımız ve torunlarımıza yaşanabilir bir doğa ve ülke bırakmak için bitkisel ürünlere dönüş yapmalıyız. Bu vesile ile beni yüzde yüz Türk sermayeli Petra ile tanıştıran, hayata bakış açımı değiştiren, sponsorum Ayşe Uysal'a, üst sponsorum Name Tarakçı'ya, eşim Naim İnci'ye, ekibimde bulunan ve beni destekleyen tüm dost ve arkadaşlarıma teşekkür ediyorum..

Esen kalın, sevgi ile kalın, Petra ile kalın...

30 ÜLKE GENELİNDE EN BAŞARILI PETRA'LILAR**Temmuz Ayı Şahsi Ciro İlk 10****1. Fatma Zeytinci****2. Emine Tekin****3. Azmi Yılmaz** **4. Ayşe Güdük****5. Nesrin Palaz****6. Nuriye Paşa****7. Özgül Zengin Savaş****8. Emin Birol Çalık****9. Hanife Olurcan****10. Name Tarakçı****Temmuz Ayı Grup Ciro İlk 10****1. Yedier Pazarlama****2. Özgür Korkmaz****3. U. Oya Ayhan****4. Ayla Berkün****5. Ahu Alpgiray****6. Name Tarakçı****7. Leyla Çakmak****8. Sabahat Güneriç****9. Filiz Uçar****10. Perihan Kemaloğlu**NAME
TARAKÇI
08 BölgeHANİFE
KURTULUŞ
61 BölgeZEHRA
NAMIK
01/B Bölge**TEMMUZ 2017
MENAJER
ÇIKARMA
ŞAMPİYONLARI**

* Menajer Çıkarma birincileri bültende yer verebilmemiz adına minimum 3 menajer çıkarmış olması gereklidir.

**TEMMUZ 2017 YENİ TEMSİLCİ
KAZANDIRMA ŞAMPİYONU**EMİNE
TEKİN
06 Bölge

* Yeni Temsilci Kazandırma birincileri bültende yer verebilmemiz adına minimum 5 yeni temsilci kayıt etmiş olması gereklidir.

1.

03 İZMİR BÜRO

2.

02 GÖZTEPE BÜRO

3.

01/B KAYSERİ BÜRO

**TEMMUZ 2017 BÜROLARA
GÖRE CİRO SIRALAMASI**

TEMMUZ AYINDA İLK DEFA MENAJERLİK KADEMESİ YÜKSELEN TEMSİLCİLERİMİZ

1/B. Bölge

6957	TR	HAFİZE YAĞCI	Yıldız Sponsor
------	----	--------------	----------------

2. Bölge

74662	TR	FİRAZ SONGÜN	Yıldız Sponsor
-------	----	--------------	----------------

4. Bölge

188249	TR	FATMA YAZICI	Ekip Lideri
188784	TR	ESMA ARTIÇ	Ekip Lideri

5. Bölge

28585	TR	FİRUZE KUŞAKÇIOĞLU	Yıldız Sponsor
-------	----	--------------------	----------------

6. Bölge

186583	TR	SAFİYE ARIKAN	Yıldız Sponsor
--------	----	---------------	----------------

7. Bölge

64510	TR	TUNCAY YENİCE	Yıldız Sponsor
15667	TR	NURAY MOĞULKOÇ	Yıldız Sponsor
195442	TR	FATMA ACAR	Yıldız Sponsor

8. Bölge

171346	EU	BEYNUR SALİMALİ HAŞİM	Yıldız Sponsor
--------	----	-----------------------	----------------

52. Bölge

119323	TR	RÜKİYE YILMAZ	Yıldız Sponsor
--------	----	---------------	----------------

61. Bölge

36184	TR	FATMA ZEYTİNCİ	Koordinatör
190910	EU	AZMİ YILMAZ	Müdür
191844	EU	MUHAMMET TERZİ	Yıldız Sponsor
191018	TR	SİDİKA FINDIK	Yıldız Sponsor
186054	EU	ANA LAAB	Yıldız Sponsor



PETRA KARIYER BASAMAKLARI

SAFİRLER TAKIMI



YILDIZLAR TAKIMI



PROFESYONELLER TAKIMI



1.

2.

3.



NESRİN
PALAZ
16 Bölge



EMİNE
TEKİN
06 Bölge



EMİN BİROL
ÇALIK
04 Bölge



NURİYE
PAŞA
01/B Bölge



NAME
TARAKÇI
08 Bölge



LEYLA
ÇAKMAK
01/B Bölge



ÖZGÜL ZENGİN
SAVAŞ
03 Bölge



EMİNE
TEKİN
06 Bölge



U.OYA
AYHAN
03 Bölge



NURİYE
PAŞA
01/B Bölge



AZMİ
YILMAZ
61 Bölge



AYŞE
GÜDÜK
16 Bölge



NESRİN
PALAZ
16 Bölge



FATMA
ZEYTİNCİ
61 Bölge



EMİN BİROL
ÇALIK
04 Bölge



HÜSEYİN
NARÇİN
03 Bölge



KADRIYE
ORTA
04 Bölge



HAMİDE
CEBECİ
02 Bölge



SELMA
GENCER
05 Bölge



NAME
TARAKÇI
08 Bölge



MERYEM
EROL
08 Bölge



SEHER
ERTAN
01/B Bölge



HANİFE
OLURCAN
01/B Bölge



ÜMMÜHAN
UYANIK
01/B Bölge



Petra Temsilcileri artık çok daha Profesyonel

Petra Temsilcileri için özenle hazırlanan "Petra Sunum Seti" sayesinde, sunum ve satışlarınızı çok daha profesyonel yapma fırsatı sunuyoruz. Kaliteli petra Ürünleri ve Tüm basılı Materyallerden oluşan şık çantasıyla sunduğumuz bu harika set ile reklaminizi yapmanız ve işinizi büyütmeniz çok kolay olacak.



Birebir görüşmelerinizde doğru bilgi aktarımı.

Sunumunuzu yapmanız için gerekli tüm evrak teminleri

Müşteri portföyünüzü ve randevularınızı oluşturacağınız evraklar.

Petra Sunum seti ile profesyonel duruş..

Kitlelere iş fırsatını en sağlıklı anlatma imkanı

Müşterilere birebir yardımcı olma ve satış yapma olanağı.

Grup ve müşteri ağınıza oluşturma imkanı.

Petra Sunum Seti

Set içindeki ürünler

- 5010** Perla 40x40 Cam Bezi
- 5040** Perla 32x31 Genel Temizlik Bezi
- 5080** Perla 32x31 Zor Kir Temizlik Bezi
- 5070** Perla 50x60 Yer Temizlik Bezi
- 5250** Perla 17x11 Casus Sünger
- 6705** Ecolinn Ecopower Hijyenik Banyo-WC Tem. 500ml
- 6422** Ecolinn Ecodrops Çok Amaçlı Temizleyici 500ml
- 6132** Ecolinn Ecopower Süper Yağ Çözücü - Sprey 650ml
- 6730** Ecolinn Ecocare Sarımsaklı Şampuan 400ml
- 6668** Ecolinn Ecodent Bitkisel Diş Macunu 100ml
- 6149** Ecolinn Ecopower Genel Hijyen - Sprey 650ml (2 ADET)
- 4961** Avedien Likit Yüz Temizleme Sabunu 150ml
- 4985** Avedien Ultra Nemlendirici Eco Bio Yüz Bakım Kremi 50ml
- 4978** Avedien Canlandırıcı Göz Çevresi Bakım Kremi 15ml
- 6751** Avedien Hücre Yenileyici Elixir 15ml
- 4053** Biorichi Çay Ağacı Merhemi 200ml
- 4060** Biorichi At Kestanesi Balsamı 500ml
- 4039** Biorichi Kroyter 110 Bitki Yağı 125ml
- 4070** Biorichi At Kestanesi Kremi 100ml
- 4077** Biorichi Ginkgo Kremi 100ml
- 13210** Green Farma Omega 3 Daily - 90 Yumuşak Kapsül
- 13254** Green Farma Koenzim Q10 - 100 mg 30 Kapsül
- 13265** Green Farma Çörekotu Yağı 60 Yumuşak Kapsül

Set içindeki dökümanlar ve malzemeler

KADİFE MASA ÖRTÜSÜ
PETRA LOGOLU MASA ÖRTÜSÜ
FLİPCHART
MAPPE
OKUMA METNİ
500 ml ŞİŞE
650 ml ŞİŞE
400 ml ŞİŞE
25 ml'lik KREM KUTUSU

ÇEKÇEKLİ ÇANTA (TEKERLEKLİ)
FİYAT LİSTESİ
KATALOG
2 ADET TOPLANTI KAYIT FORMU
5 ADET TAVSİYE KARTI
10 ADET TOPLANTI KABUL FORMU
ÇEKİLİŞ HEDİYESİ
EV SAHİBİ HEDİYESİ



İZMİR	HÜSNÜ OKAT 26 EYLÜL 2017	1. Bölüm 13.00 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	İZMİR HİZMET NOKTASI Gazi Bulvarı, Münir Bırsel İş Merk. N:95 D: 9 Basmane/Konak	H. Okat
KAYSERİ Kocasinan	LEYLA ÇAKMAK 05 EYLÜL 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	KAYSERİ BÜRO Sahabiye Mah. Otağ Sk. Astürk İş Merkezi No:3 K:1	L. Çakmak
KAYSERİ Kocasinan	LEYLA ÇAKMAK 12 EYLÜL 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	KAYSERİ BÜRO Sahabiye Mah. Otağ Sk. Astürk İş Merkezi No:3 K:1	L. Çakmak
KAYSERİ Kocasinan	LEYLA ÇAKMAK 19 EYLÜL 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	KAYSERİ BÜRO Sahabiye Mah. Otağ Sk. Astürk İş Merkezi No:3 K:1	L. Çakmak
KAYSERİ Kocasinan	LEYLA ÇAKMAK 26 EYLÜL 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	KAYSERİ BÜRO Sahabiye Mah. Otağ Sk. Astürk İş Merkezi No:3 K:1	L. Çakmak
KKTC Lefkoşa	ZEHRA NAMIK 06 EYLÜL 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	PETRA KKTC HİZMET NOKTASI Şehit Mehmet Kemal Sk No 17/C Küçük Kaymaklı	Z. Namık
KKTC Lefkoşa	ZEHRA NAMIK 13 EYLÜL 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	PETRA KKTC HİZMET NOKTASI Şehit Mehmet Kemal Sk No 17/C Küçük Kaymaklı	Z. Namık
KKTC Lefkoşa	ZEHRA NAMIK 20 EYLÜL 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	PETRA KKTC HİZMET NOKTASI Şehit Mehmet Kemal Sk No 17/C Küçük Kaymaklı	Z. Namık
KKTC Lefkoşa	ZEHRA NAMIK 27 EYLÜL 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	PETRA KKTC HİZMET NOKTASI Şehit Mehmet Kemal Sk No 17/C Küçük Kaymaklı	Z. Namık
ORDU	ÇİĞDEM ÇİLİNGİR 12 EYLÜL 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ORDU BÜRO Düz Mah. Osmanpaşa Cd. Tenekeçiler Sk.N:6/1 Merkez	Ç. Çilingir
ORDU	LEYLA AKMAN 13 EYLÜL 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ORDU BÜRO Düz Mah. Osmanpaşa Cd. Tenekeçiler Sk.N:6/1 Merkez	L. Akman
ORDU	ŞENAY GÜNER 19 EYLÜL 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ORDU BÜRO Düz Mah. Osmanpaşa Cd. Tenekeçiler Sk.N:6/1 Merkez	Ş. Güner
ORDU	HİLAL VARLIK 20 EYLÜL 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ORDU BÜRO Düz Mah. Osmanpaşa Cd. Tenekeçiler Sk.N:6/1 Merkez	H. Varlık
ORDU	FADİME TOKDİL 26 EYLÜL 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ORDU BÜRO Düz Mah. Osmanpaşa Cd. Tenekeçiler Sk.N:6/1 Merkez	F. Tokdil
ORDU	ZENNUR YILMAZ 27 EYLÜL 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ORDU BÜRO Düz Mah. Osmanpaşa Cd. Tenekeçiler Sk.N:6/1 Merkez	Z. Yılmaz

YURTIÇİ AĞUSTOS SEMİNERLERİMİZDEN KARELER

