

***Ekim ayı fırsatlarına
hazır olun!***



www.ptr.com.tr

444 77 88



**CUMHURİYET BAYRAMIMIZ
KUTLU OLSUN.**



EROL YEDİER

Genel Müdür



!!!Toplantı alalım - Toplantı yapalım.

Satışlarımızı rahatlıkla gerçekleştirelim. Yeni arkadaşlarımızı bulalım, gruplarımızı büyütelim. Herşey toplantımız içinde mevcut. Numune seti alan arkadaşlarımız Vip Üye olacaklar. Ve Vip Üye olmanın eşsiz avantajlarından yararlanacaklar. Ve bu avantajlar 03.10.2017 'den itibaren yürürlüğe girdi. Bu süper avantajlardan sizler de istifade edebilirsiniz. Hemen siz de tanıtım setinden alın, Vip Üye olun. Bu güzel kazançlardan ve süper fırsatlardan faydalanın.

Değerli arkadaşlarım ,

Geçen ayki bültende yazılı bilgilere devam edelim. Bilgilerimizi daha da arttıralım.

BECERİ-2

MUHTEMEL KATILIMCILARINIZI ÜRÜNÜNÜZÜ VEYA SUNDUĞUNUZ FIRSATI ANLAMAYA DAVET ETMEK

Başarılı olabilecek insanların isimlerini bir kez belirledikten sonra edineceğiniz beceri, onları ürününüz veya sunduğunuz fırsat hakkında daha fazla bilgi edinmeye nasıl uygun bir şekilde davet edeceğinizi öğrenmektir. Bu geliştirilecek EN ÖNEMLİ beceridir. Ben buna satış menajerliğinin "giriş" becerisi diyorum. Şayet hiç kimseyi sunduğunuz şeye baktıramıyorsanız, satış menajerliğindeki geleceğinizin neye benzeyeceğini tahmin edebiliriz.

Çoğu insan bu işe büyük bir ünle başlanması ve sunulan fırsatla ilgilenmeleri için insanların üzerinde kuvvetli bir etki bırakılması gerektiğini düşünür. Bu aslında doğru değildir. Ben 1973 yılında başladığımda ne ünüm vardı ne de etkim. Fakat inatçıydım ve azimliydim. Başlangıçta, becerideki eksikliği sayılarla telafi ettim. Tanıdığım herkesi telefonla aradım ve onları ikna etmeye çalıştım. Birkaçı grubuma katıldı. Çoğu katılmadı. Yerel gazeteye ilanlar verdim. İlanlarıma cevap veren herkese ikna konuşmamı yaptım. Bütün bu faaliyetten grubuma birkaç kişi katıldı. Çoğu katılmadı.

Her şeyi denedim. Fili çantaya koymaya çalışan bir avcı gibiydim. Elimde bir fırsat, bir silahla dolaşmıyor ve hareket eden her şeye ateş ediyordum. İlişkilere gerçekten dikkat etmiyordum. Önem verdiğim tek şey, o yeni katılımcıyı elde edebilmektir. Takındığım tavır şöyleydi: " Bazıları katılır, bazıları katılmaz, ne önemi var ki! Ben sıradakine bakayım."

Ancak ben avcı olduğum için, etrafımdaki herkes kendini av olarak hissetti. Benden uzaklaşmaya başladılar. Bu hiç eğlenceli değildi. Daha da kötüsü, işime dahil edebildiğim insanlar da benim yaptığının aynısını yapmaya çalıştılar, başarısız oldular ve sonra gruptan ayrıldılar.

Üç dört yıllık sıkıntılı bir dönemden sonra kendi dönüm noktama vardım ve neler yaptıklarını görmek için Satış Menajerliğinde başarılı insanları izlemeye başladım. Bulduğum şey beni

Değerli arkadaşlarım,

Zorlu geçen bir Eylül ayı yaşadık. Ay başında Kurban Bayramını idrak ettik.

Birçok arkadaşımız bayram vesilesi ile akraba, eş, dost ziyaretleri yaptılar. Kimisi bulundukları yerlerde, kimisi de çok daha uzak yerlere seyahatler yaptılar veya tatile gittiler. Bilahare okullar açıldı. Birçok aile de çocuklarla birlikte okul alışverişi ve bunun heyecanı yaşandı. Böyle birçok alışverişin yapılmak zorunda olduğu , tatlı telaşların yaşandığı bir Eylül ayını hep birlikte geride bıraktık. Şimdi artık arkadaşlarımızın yoğunluğu yazlıklarından, tatil yörelerinden döndüler. Ve herkes kendi işinin başına geçti. Yeni bir sezona yeni bir döneme artık hepimiz hazırız. Tüm gücümüzle, tüm yeteneklerimizle, tüm bilgi birikimimizle arkadaşlarımızı harekete geçireceğiz, seminerlere ağırlık vereceğiz. Toplantı eksiklerimizi tamamlayacağız. Aldığımız, kaydettiğimiz toplantılarla hem satışlarımızı gerçekleştireceğiz, hem ev toplantılarımızı çoğaltacağız hem yeni arkadaşlar kaydederek arkadaşlarımıza örnek olacağız. Hem maddi imkanlarımızı güçlendireceğiz hem de yapacağımız ev toplantılarını güçlendireceğiz. Şunu hiçbir zaman unutmayalım: Lokomotif harekete geçmediği zaman vagonları harekete geçirmek imkansız olur. Hadi hep birlikte Elmas Direktörler, Safir Direktörler, Direktörler ve diğer Kademeler bol bol toplantı alalım, toplantı yapalım, arkadaşlarımıza ev toplantılarının ne kadar başarılı olabileceğini gösterelim. Oturup ne beklediğimizi bilmeden beklemek, harekete geçmemek hiçbir menajerin yapmaması gereken önemli bir özelliktir. Bizler öne geçip gruba önderlik yapıp gruplarımızı harekete geçirdiğimizde çok başarılı sonuçlar alabileceğimizi büyük bir zevkle farkedeceksiniz. Aşağıdaki anahtarlar Toplantı sisteminin vazgeçilmezleridir.

Ek iş olarak yapanlar: 5:4 = 16:4

Esas iş olarak yapanlar: 8:6 = 24:6

Bu anahtarların açılımını arkadaşlarınızdan veya menajerlerinizden öğrenebilirsiniz.

Ve artık beklenecek zaman yok. Hemen harekete geçmek, örnek olmak ve gruplarımızı harekete geçirmek en önemli görevlerimizden biri olmalıdır. Hemen 10'ar toplantı kaydını tamamlayalım ve toplantılarımıza başlayalım.

şasırttı. Avcıdan ziyade çiftçiye benziyorlardı. İlişkiler kuruyorlardı. Arkadaşlıklar kuruyorlardı. Tanıştıkları insanlara nasıl güven telkin edeceklerini öğreniyor; sundukları ürünler ve fırsatlar hakkındaki inançlarını maharetle aktarıyorlardı. Amaçları muhtemel katılımcılarını gruplarına derhal kazandırmak değildi. Öncelikli hedefleri, onları kendilerine sundukları hakkında eğitmek ve sonra bunu yapmak isteyip istemedikleri konusunda karar vermelerine müsaade etmekte.

Bu durum benim için stratejide BÜYÜK bir değişiklik demekti ve artık olaylara farklı bakmaya başladım. Kendimi muhtemel katılımcının yerine koydum ve benim için neyin cazip olabileceğini ve öte yandan, nelerin beni savunmaya sevk edebileceğini düşündüm. Profesyonellerin neden şahane sonuçlara ulaştığını anladım. İlişkiler kuruyor, sonra insanların problemlerine sağduyulu çözümler sunuyorlardı. Bu kimin hoşuna gitmez ki?

Profesyonellerde dikkatimi çeken diğer şey, sundukları ürünlerini veya fırsatlarını "pazarlamaya" çalışmamalarıydı. Bunun yerine, zamanı geldiğinde, muhtemel katılımcının durumuna göre, onu iki şeyden birini yapmaya davet ediyorlardı. Yaptıkları ilk şey, insanları grubun başka bir üyesiyle bire bir veya ikiye bir toplantıya, üçlü bir telefon görüşmesine, evlerinde bir küçük grup sunumuna, internet üzerinden veya yerel bir oteldeki toplantıya veya daha büyük bir şirket etkinliğine veya kongresine davet etmeleriydi. Profesyoneller, güven telkin etme ve inanç aktarımı söz konusu olunca, kişisel etkileşimin kritik bir bileşen olduğunun bilincindeler, bu yüzden insanlarla mümkün olduğu kadar çok irtibat kurmaya çalışıyorlar. Yaptıkları ikinci şey, insanları bir aracı incelemeye davet etmekte. Muhtemel katılımcıyı eğitirken araçlardan yararlanmaya ÇOK inanan biriyim. Bu araçlar çok çeşitlidir. CD'ler, DVD'ler, dergiler, broşürler, internet siteleri ve internet üzerinden yapılan tanıtımlar. Bazı şirketlerde, insanların üründen bir örnek almasına ve bu örneği araç olarak kullanmasına dahi müsaade edilir.

Teknolojinin muhtemel katılımcıları eğitecek daha da elverişli yöntemler sunarak gelişmeye devam ettiğine şüphe yok, fakat ben tecrübeye dayanan kişisel bir düşünceyle araya girmek istiyorum. Teknoloji insanlara kaliteli bilgiyi çabucak aktarmamıza imkan tanırken, öte yandan fiziksel bir araç gibisi yoktur. Fiziksel bir araç bunu gerçeğe dönüştürür. Muhtemel katılımcıyı eğitmek için kullanılan bu iki yöntemden, etkinlikler en etkili olanıdır. Bunun birçok nedeni var. İnsanlarla bir araya gelince fiziksel bir etkileşim olur, bu da güven aşılmasına yardımcı eder. Önemli bir "sosyal kanıt" ögesi ortaya çıkar. Muhtemel katılımcının başka aktif katılımcıların olduğunu görmesi ve onların nasıl insanlar olduğunu öğrenmesi değerlidir. Burada ürün ve maddi imkan

hakkında eğitim verilir. Muhtemel katılımcılar sağlanan desteği ilk elden görme imkanına sahip olur ve her şeyi tek başlarına yapmak zorunda olmadıklarını anlarlar. Bu etkinliklerde, çoğu kez, heyecan ve hoş bir telaş vardır. Katılımcılar, diğer insanların işlerinin nasıl gittiğine dair hikayeleri de dinleme fırsatı bulurlar. Bunlar faydalardan bazılarıdır. Etkinliklerin tek zayıf noktası, özellikle çok yeni katılan bir insan için programlama yapmanın ve onay almanın zor olabilesidir. Eğer gerekli becerileriniz yoksa yirmi kişiyi davet edip sadece bir iki kişinin gelmesiyle karşılaşabilirsiniz. Bu durum cesaret kırıcı olabilir.

Büyük ve genişleyen bir organizasyon kurmak için bir aracın daha iyi bir ilk adım olduğunu keşfettim. Unutmayın, amacımız eğitim ve durumu kavratmak. İnsanların sahip olduğumuz şeyi tanımasını ve bunun kendi hayatlarına nasıl fayda getirebileceğini anlamalarını istiyoruz. Araç, insanların yoğun hayatlarının ortasında eğitilmesi (ve umarım heyecanlanması) için müthiş bir yoldur. Sizinle görüşmek için şehrin bir ucundan öteki ucuna araba kullanarak gelmeye vakitleri olmayabilir, ama arabalarında CD dinleyebilir, kısa bir DVD seyredebilir, bir dergi okuyabilir veya internetten yayınlanan bir sunumu izleyebilirler. Eğer benim meslek hayatıma dönüp bakarsanız, araçların benim için her şeyi değiştirdiğini görürsünüz.

Farklı şirketler işlerini büyütmek için farklı araçlar ve farklı etkinlik stratejileri kullanıyorlar. Bazıları ev partilerinden yararlanıyor. Bazıları internet üzerinden tanıtımlar yapıyorlar. Bazıları dergi ve tanıtım broşürleri kullanarak bire bir görüşmelerden faydalıyor. Siz kendi oluşumunuzda neyin en iyi sonuç verdiğini keşfedin, günlük faaliyet yönteminizi geliştirin ve grubunuzdaki insanları aynı şeyi etkili bir biçimde yapmak ve muhtemel katılımcılarını kazanmak konusunda eğitin.

Bir profesyonel olarak, muhtemel katılımcılarınızı bir aracı incelemeye ya da bir etkinliğe katılmaya davet edeceksiniz. Şimdi size neyi YAPMAYACAĞINIZI söyleyeyim: İnsanları ikna etmeye ve hikmetinizle dünyayı kendinize hayran bırakmaya ÇALIŞMAYACAKSINIZ; zira böyle bir yaklaşım egonuzu besler fakat aynı zamanda banka hesabınızı küçültür. Büyük bir insan grubunun uzun bir zaman diliminde birkaç basit şeyi mütemadiyen yapmalarını sağlama becerisi. Yıllarca insanları bana katılmaya ikna etme becerime odaklanıp, sadece bu becerime bel bağladım. Sonra yaptığım şeyin aynısını yapma konusunda öğitebileceğim birkaç önemli lider bulma aşamasına yükseldim. Ve nihayet, size şimdi verdiğim formülü öğrendim ve büyük bir insan grubunun uzun bir zaman diliminde birkaç basit şeyi mütemadiyen yapmalarını ve bunu yapmaya devam etmelerini sağlamaya odaklanmaya başladım. Bu olduğu zaman da her şey daha iyiye gitmeye başladı.

Değerli arkadaşlarım,
Ekim ayında tüm arkadaşlarıma üstün başarılar dilerim. Sağlıklı, huzurlu, mutlu ve bol toplantılı güzel bir Ekim ayı temenni ediyorum.

29 Ekim Cumhuriyet Bayramınızı da en güzel duygularıyla kutluyorum.
Herşey gönlünüzce olsun.

Erol Yedier
Genel Müdür



Çanakkaleden sevgiler,

Ben 61 yaşında evli, 2 kız annesi emekliyim. Bir çok network firmaları tanıdım son çalıştığım firma kapanınca arayış içindeyken 2010 ocak ayında Petrayla yolum kesişti.

Kaliteli ürünleri, güvenli bir firma oluşu, dünya markası ve bir TÜRK firması olması beni kendisine bağladı. Ürün yelpazesi çok geniş, hepimizin her ihtiyacına cevap

veren ürünler olduğuna inandığım için yaşadığım sonuçları tanıdığım tanımadığım herkese Petra A.Ş. ve ürünlerini anlatıyorum güveniyorum herkes memnun kalıyor. Temizlik ürünleri evimin işlerini kolaylaştırıyor ve hijyen sağlıyor. Cilt bakım ürünlerinden kullanım alanlarına göre kesinlikle sonuç alıyoruz. Gıda takviyeleri ile sağlığımızı koruyor daha mutlu daha enerjik ve sağlıklı yaşıyoruz. Böylesine güvendiğim ürünlerle işimi kurmamda benim için kolay oldu. Ekibimi kurdum, bu şekilde yepyeni dostlarımız oluyor ve Petra ailemiz her gün daha çok genişliyor. Ekibimdeki arkadaşlarımin hepsine çok teşekkür ediyorum.

Zaman zaman her yolda olduğu gibi bazı engeller oluyor. Bu şekilde pes etmemeyi, azim istek ve coşkuyla çalışmayı öğrendim.

Çevremdekiler ve eski çalışma arkadaşları soruyor hala çalışacak mısın neye ihtiyacın var diye?...

Böyle güzel bir işim olduğu için ömrüm olduğu sürece çalışacağım. İşimi seviyorum, ürünleri seviyorum, Petra A.Ş.'yi kuranları, çalışanlarını seviyorum. Sponsorum Oya Ayhan ve Anıl Cevizci'ye çok çok teşekkür ediyorum.

Eşime de bu vesile ile teşekkür etmek istiyorum benim en büyük yardımcım, her yere kolay ulaşmamı gecikmememi sağlıyor. Hedefim ekibimden direktörler çıkarmak.

Petraya gönül vermiş tüm arkadaşlarıma selam ve sevgilerimi iletirken yollarının açık olmasını diliyorum.

05 BÖLGE — HALİME YUMUŞAK

MERHABA....

Ben Adıyaman'dan
HALİME YUMUŞAK;

Evli ve üç çocuk annesi 28 yıldır sağlık sektöründe çalışan bir anneyim. 22 yıldır alerjik astım ile mücadele eden ve herşeye karşı alerjisi olan bir bünyeye sahip kişiyim. 2009 yılında ablam kadar değer verdiğim, sevdiğim Hüsnüye Ağgöl ile tanıştım. ALERJİK yapım nedeni ile ağrı kesici kullanamıyordum, diz ağrıları için bana kroyter 110 bitki yağı önerdi ben de kullandım. Çok faydasını gördüm. Sonrasında diğer ürünlerle tanışıp ürünleri kullanmaya başladım. Aldığım sonuçları gördükçe daha çok etkileniyordum. Ürünlerin ekolojik dengeye uygun ve naturkosmetik olması beni çok etkiledi. Artık tüm aldığım ürünleri önce kendim alıp mutlaka kullanıyor sonra özelliklerini anlatıp kişilere tavsiye ediyordum. Çevremdekiler bana çok güvenirlir

önerdiklerim alıp kullanıyorlar ve sonuçlarını beraberce görüyoruz. Sizlere çörekotu yağı kapsül ile ilgili önemli bir deneyimi mi aktarmaya çalışayım. ÇÖREKOTU YAĞI KAPSÜL hayatımı değiştirdi.

Saçlarım, cildim, alerji sorunun ve çeşitli sağlık problemlerim üzerinde beni çok rahatlatan ve hatta çevremdekiler tarafından fark edilen değişimler yaşadım.

Bendeki değişiklikleri gören çevremdeki yakın arkadaşlarım, dostlarımin ürünlere karşı talebi arttı. Ürünleri kullanan arkadaşlarda gözle görülür değişimler oldu ve bunları onlarda farketmeye başladı. Yani hangi ürün kullanılırsa kullanılsın mükemmel sonuçlar alınıyor. İyi ki varsın PETRA'M.

Hayatım değişti, çok mutluyum. Herkes Petralı olsun istiyorum. Benim gibi mutlu ve umutlu olsun istiyorum.



Kullanım deneyimlerini benimle paylaşan iş arkadaşım Oya Yılmaz'a ayrıca teşekkür ediyorum. Petra ürünleri ve sistem konusunda bana destek veren Antalya bürosu 05 grup yetkilimiz Direktörümüz Selma Gencer hanıma, grup sorumlu sekreterimiz Azade Ateş Hanım'a bölge sorumlularımız Rabia Gültekin ve Emine Sonkaya Hanım'lara sponsorum Hüsnüye Ağgöl'e ayrı ayrı teşekkür ederim. Güzel günlere hep birlikte Petra ile umut ve sevgiyle elele ulaşmak dileğiyle.



30 ÜLKE GENELİNDE EN BAŞARILI PETRA'LILAR

AĞUSTOS Ayı Şahsi Ciro İlk 10



1. Emine Tekin



2. Meryem Erol



3. Leyla Çakmak

4. Nahide Topsakal

5. U.Oya Ayhan

6. Ömer Bektaş



7. Rahime İnce

8. Kader Özge

9. Emin Birol Çalık

10. Gülden Ercan

AĞUSTOS Ayı Grup Ciro İlk 10

1. Özgür Korkmaz



2. Ahu Alpgiray



3. Ayla Berkün



4. Name Tarakçı

5. U. Oya Ayhan

6. Leyla Çakmak

7. Perihan Kemaloğlu

8. Filiz Uçar

9. Emine Tekin



10. Zehra Namık

NAME
TARAKÇI
08 Bölge



HANİFE
KURTULUŞ
61 Bölge



ZEHRA
NAMIK
01/B Bölge



AĞUSTOS 2017
MENAJER
ÇIKARMA
ŞAMPİYONLARI

* Menajer Çıkarma birincileri bültende yer verebilmemiz adına minimum 3 menajer çıkarmış olması gereklidir.

AĞUSTOS 2017 YENİ TEMSİLCİ KAZANDIRMA ŞAMPİYONU



EMİNE
TEKİN
06 Bölge



* Yeni Temsilci Kazandırma birincileri bültende yer verebilmemiz adına minimum 5 yeni temsilci kayıt etmiş olması gereklidir.

1.

02 GÖZTEPE BÜRO

2.

03 İZMİR BÜRO

3.

01/B KAYSERİ BÜRO



AĞUSTOS 2017 BÜROLARA
GÖRE CİRO SIRALAMASI



AĞUSTOS AYINDA İLK DEFA MENAJERLİK KADEMESİ YÜKSELEN TEMSİLCİLERİMİZ

1/B. Bölge

22785	TR	DİLEK ÜSTÜNDAĞ	Yıldız Sponsor
171893	KKTC	HAYRİYE PARALİK	Yıldız Sponsor

2. Bölge

52328	TR	FİKNAT TÜNAY	Yıldız Sponsor
47587	TR	HANIM BURAN	Yıldız Sponsor
142886	TR	HATİCE DÜZGÖREN	Yıldız Sponsor

3. Bölge

181157	TR	ELİF ÇÜRÜK	Yıldız Sponsor
88166	TR	AYLİN YILMAZ	Yıldız Sponsor

4. Bölge

188276	TR	ELİF HALİS	Yıldız Sponsor
--------	----	------------	----------------

7. Bölge

82796	TR	TÜRKAN ŞİMŞEK	Müdür
196354	TR	MELEK GÜLENOĞLU	Ekip Lideri
43813	TR	SALİYE ALCİ	Yıldız Sponsor
175736	TR	AYFER KOÇ	Yıldız Sponsor
195605	TR	SEMA GÜL	Yıldız Sponsor

8. Bölge

162641	TR	FİRDEST YILDIRIM	Müdür
169116	TR	HAMDİYE ŞAHİN	Ekip Lideri
196340	TR	AYTEN YILDIZHAN	Yıldız Sponsor
174017	TR	SİBEL GÖKTAŞ	Yıldız Sponsor
156278	TR	REŞİDE KALEM ÖZCAN	Yıldız Sponsor
31558	TR	YÜKSEL ŞENER	Yıldız Sponsor

9. Bölge

189402	TR	MÜNEVVER DUMAN OĞLU	Yıldız Sponsor
--------	----	---------------------	----------------

34. Bölge

172121	TR	NURAY YEDİER	Bölge Müdürü
--------	----	--------------	--------------

61. Bölge

193905	TR	İDRİS AYDIN	Müdür
186054	EU	ANA LAAB	Ekip Lideri

1.

2.

3.



EMİNE
TEKİN
06 Bölge



U. OYA
AYHAN
03 Bölge



NAHİDE
TOPSAKAL
78 Bölge



RAHİME
İNCE
01/B Bölge



NURİYE
PAŞA
01/B Bölge



EMİNE
TEKİN
06 Bölge



EMİNE
TEKİN
06 Bölge



GÜLDEN
ERCAN
04 Bölge



U. OYA
AYHAN
03 Bölge



MERYEM
EROL
08 Bölge



SEHER
ERTAN
01/B Bölge



MÜGE
UZ
01/B Bölge



LEYLA
ÇAKMAK
01/B Bölge



GÜLAY ÖZMEN
ÇULHA
03 Bölge



MERYEM
EROL
08 Bölge



HALE
KARAMANOĞLU
01/B Bölge



GÜLDEN
ERCAN
04 Bölge



SABİR
ERBAY
07 Bölge



ELMAS
AYDIN
03 Bölge



NAME
TARAKÇI
08 Bölge



SİBEL
GÖKTAŞ
08 Bölge



AYGÜN
ALTINDAĞLI
01/B Bölge



SONAY
ARTAN
01/B Bölge



ZEHRA
NAMIK
01/B Bölge



Petra Temsilcileri artık çok daha Profesyonel

Petra Temsilcileri için özenle hazırlanan "Petra Sunum Seti" sayesinde, sunum ve satışlarınızı çok daha profesyonel yapma fırsatı sunuyoruz. Kaliteli petra Ürünleri ve Tüm basılı Materyallerden oluşan şık çantasıyla sunduğumuz bu harika set ile reklaminizi yapmanız ve işinizi büyütmeniz çok kolay olacak.



Birebir görüşmelerinizde doğru bilgi aktarımı.

Sunumunuzu yapmanız için gerekli tüm evrak teminleri

Müşteri portföyünüzü ve randevularınızı oluşturacağınız evraklar.

Petra Sunum seti ile profesyonel duruş..

Kitlelere iş fırsatını en sağlıklı anlatma imkanı

Müşterilere birebir yardımcı olma ve satış yapma olanağı.

Grup ve müşteri ağınıza oluşturma imkanı.

Petra Sunum Seti

Set içindeki ürünler

- 5010** Perla 40x40 Cam Bezi
- 5040** Perla 32x31 Genel Temizlik Bezi
- 5080** Perla 32x31 Zor Kir Temizlik Bezi
- 5070** Perla 50x60 Yer Temizlik Bezi
- 5250** Perla 17x11 Casus Sünger
- 6705** Ecolinn Ecopower Hijyenik Banyo-WC Tem. 500ml
- 6422** Ecolinn Ecodrops Çok Amaçlı Temizleyici 500ml
- 6132** Ecolinn Ecopower Süper Yağ Çözücü - Sprey 650ml
- 6730** Ecolinn Ecocare Sarımsaklı Şampuan 400ml
- 6668** Ecolinn Ecodent Bitkisel Diş Macunu 100ml
- 6149** Ecolinn Ecopower Genel Hijyen - Sprey 650ml (2 ADET)
- 4961** Avedien Likit Yüz Temizleme Sabunu 150ml
- 4985** Avedien Ultra Nemlendirici Eco Bio Yüz Bakım Kremi 50ml
- 4978** Avedien Canlandırıcı Göz Çevresi Bakım Kremi 15ml
- 6751** Avedien Hücre Yenileyici Elixir 15ml
- 4053** Biorichi Çay Ağacı Merhemi 200ml
- 4060** Biorichi At Kestanesi Balsamı 500ml
- 4039** Biorichi Kroyter 110 Bitki Yağı 125ml
- 4070** Biorichi At Kestanesi Kremi 100ml
- 4077** Biorichi Ginkgo Kremi 100ml
- 13210** Green Farma Omega 3 Daily - 90 Yumuşak Kapsül
- 13254** Green Farma Koenzim Q10 - 100 mg 30 Kapsül
- 13265** Green Farma Çörekotu Yağı 60 Yumuşak Kapsül

Set içindeki dökümanlar ve malzemeler

KADİFE MASA ÖRTÜSÜ
PETRA LOGOLU MASA ÖRTÜSÜ
FLİPCHART
MAPPE
OKUMA METNİ
500 ml ŞİŞE
650 ml ŞİŞE
400 ml ŞİŞE
25 ml'lik KREM KUTUSU

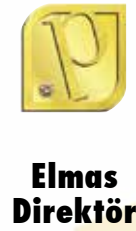
ÇEKÇEKLİ ÇANTA (TEKERLEKLİ)
FİYAT LİSTESİ
KATALOG
2 ADET TOPLANTI KAYIT FORMU
5 ADET TAVSİYE KARTI
10 ADET TOPLANTI KABUL FORMU
ÇEKİLİŞ HEDİYESİ
EV SAHİBİ HEDİYESİ



PETRA KARİYER BASAMAKLARI

SAFİRLER TAKIMI

BAŞKANLAR TAKIMI



YILDIZLAR TAKIMI

PROFESYONELLER TAKIMI



EKİM SEMİNER LİSTESİ

ADANA Seyhan	A. EROL YEDİER YÜKSEL ÜZÜM 21 EKİM 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Menajer Semineri	2. Bölüm 14.30 Petra Menajer Semineri	SÜRMELİ HOTEL, Kuruköprü Mahallesi, Sefa Özler Cd. No:49	
ANKARA Sihhiye	AYŞE KORKMAZ ÖMER KORKMAZ 07 EKİM 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Semineri	2. Bölüm 14.30 Petra Tanıtım Semineri	SIHHİYE BÜRO - TOROS SK NO: 11/12	Ö. Korkmaz
ANKARA	A. EROL YEDİER YÜKSEL ÜZÜM 13 EKİM 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Menajer Semineri	2. Bölüm 14.30 Petra Menajer Semineri	PETRA ANKARA BÖLGE MÜDÜRLÜĞÜ İzmir Cad. Kızılay Mah. Necipbey Apt. No:22 K.2 D.5 Yenişehir	
ANKARA Sihhiye	AYŞE KORKMAZ ÖMER KORKMAZ 28 EKİM 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Semineri	2. Bölüm 14.30 Petra Tanıtım Semineri	SIHHİYE BÜRO - TOROS SK. NO: 11/12	Ö. Korkmaz
ANTALYA	A. EROL YEDİER YÜKSEL ÜZÜM 25 EKİM 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Menajer Semineri	2. Bölüm 14.30 Petra Menajer Semineri	ANTALYA BÜRO Doğu garajı Yüksekalan Mh. Aliçetinkaya Cd. Oğul İş Hanı K:3 D:15	S. Gencer
BURDUR	YÜKSEL ÜZÜM 26 EKİM 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Menajer Semineri	2. Bölüm 14.30 Petra Menajer Semineri	ÖĞRETMEN EVİ Bahçelievler Mh. Atatürk Cd. No: 29	
DENİZLİ	YÜKSEL ÜZÜM 17 EKİM 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Menajer Semineri	2. Bölüm 14.30 Petra Menajer Semineri	DENİZLİ BÜRO Sarayla Mah 498 Sk Kıran İş merk.15/10	S. Özkök, G. Özmen, G. Kıvrak
İZMİR	A. EROL YEDİER YÜKSEL ÜZÜM 10 EKİM 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Menajer Semineri	2. Bölüm 14.30 Petra Menajer Semineri	İZMİR HİZMET NOKTASI Gazi Bulvarı, Münir Bırsel İş Merk. N:95 D: 9 Basmane/Konak	H. Okat
İZMİR	YÜKSEL ÜZÜM 18 EKİM 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Menajer Semineri	2. Bölüm 14.30 Petra Menajer Semineri	İZMİR HİZMET NOKTASI Gazi Bulvarı, Münir Bırsel İş Merk. N:95 D: 9 Basmane/Konak	H. Okat
KIRKLARELİ Lüleburgaz	FİLİZ MANDRACI 18 EKİM 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Semineri	2. Bölüm 14.30 Petra Tanıtım Semineri	LÜLEBURGAZ BÜRO Özerler Mah. Fındıklı Sk. Kaçar Ap. N:12 K:2 D:6	F. Mandracı
KARABÜK Safranbolu	NAHİDE TOPSAKAL CANAN ŞENTÜRK ÖZEK 11 EKİM 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Sistem Semineri	2. Bölüm 14.30 Petra Sistem Semineri	LÜLEBURGAZ BÜRO Özerler Mah. Fındıklı Sk. Kaçar Ap. N:12 K:2 D:6	N. Topsakal
KARABÜK Safranbolu	NAHİDE TOPSAKAL 25 EKİM 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Sistem Semineri	2. Bölüm 14.30 Petra Sistem Semineri	LÜLEBURGAZ BÜRO Özerler Mah. Fındıklı Sk. Kaçar Ap. N:12 K:2 D:6	N. Topsakal
KAYSERİ Kocasinan	LEYLA ÇAKMAK 03 EKİM 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	KAYSERİ BÜRO Sahabiye Mah. Otağ Sk. Astürk İş Merkezi No:3 K:1	L. Çakmak
KAYSERİ Kocasinan	AYSUN ÖZYİRMİDOKUZ 10 EKİM 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	KAYSERİ BÜRO Sahabiye Mah. Otağ Sk. Astürk İş Merkezi No:3 K:1	A. Özyirmidokuz
KAYSERİ Kocasinan	LEYLA ÇAKMAK 17 EKİM 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	KAYSERİ BÜRO Sahabiye Mah. Otağ Sk. Astürk İş Merkezi No:3 K:1	L. Çakmak
KAYSERİ Kocasinan	BEHİCE SEMA SİDAR 24 EKİM 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	KAYSERİ BÜRO Sahabiye Mah. Otağ Sk. Astürk İş Merkezi No:3 K:1	B. S. Sıdar
KAYSERİ	YÜKSEL ÜZÜM 28 EKİM 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Menajer Semineri	2. Bölüm 14.30 Petra Menajer Semineri	TUANA RESTORANT Sivas Cd. M. Alemdar İş Merk. K:2 (Ordu Evi Karşısı)	L. Çakmak
KKTC Lefkoşa	ZEHRA NAMIK 04 EKİM 2017	1. Bölüm 14.30 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 16.00 Petra Ürün Sunumu	PETRA KKTC HİZMET NOKTASI Şehit Mehmet Kemal Sk No 17/C Küçük Kaymaklı	Z. Namık
KKTC Lefkoşa	ZEHRA NAMIK 18 EKİM 2017	1. Bölüm 14.30 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 16.00 Petra Ürün Sunumu	PETRA KKTC HİZMET NOKTASI Şehit Mehmet Kemal Sk No 17/C Küçük Kaymaklı	Z. Namık
KKTC Lefkoşa	A. EROL YEDİER YÜKSEL ÜZÜM 22 EKİM 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Menajer Semineri	2. Bölüm 14.30 Petra Menajer Semineri	PETRA KKTC HİZMET NOKTASI Şehit Mehmet Kemal Sk No 17/C Küçük Kaymaklı	Z. Namık

KKTC Lefkoşa	A. EROL YEDİER YÜKSEL ÜZÜM 23 EKİM 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Menajer Semineri	2. Bölüm 14.30 Petra Menajer Semineri	PETRA KKTC HİZMET NOKTASI Şehit Mehmet Kemal Sk No 17/C Küçük Kaymaklı	Z. Namık
KONYA Selçuklu	GÜLİSTAN ÇALIK 03 EKİM 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	KONYA BÜRO Ferit paşa mh. Mihçı dede sk. 16/B Derya sitesi Kule site civarı (Cammar market arkası)	G. Çalık
KONYA Selçuklu	GÜLİSTAN ÇALIK 10 EKİM 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	KONYA BÜRO Ferit paşa mh. Mihçı dede sk. 16/B Derya sitesi Kule site civarı (Cammar market arkası)	G. Çalık
KONYA Selçuklu	GÜLİSTAN ÇALIK 17 EKİM 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	KONYA BÜRO Ferit paşa mh. Mihçı dede sk. 16/B Derya sitesi Kule site civarı (Cammar market arkası)	G. Çalık
KONYA Selçuklu	GÜLİSTAN ÇALIK 24 EKİM 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	KONYA BÜRO Ferit paşa mh. Mihçı dede sk. 16/B Derya sitesi Kule site civarı (Cammar market arkası)	G. Çalık
MERSİN Yenişehir	YÜKSEL ÜZÜM 28 EKİM 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Menajer Semineri	2. Bölüm 14.30 Petra Menajer Semineri	SÜPHİ ÖNER ÖĞRETMEN EVİ Mersin İl Eğitim Müdürlüğü Yanı	
MERSİN Anamur	AYŞE KORKMAZ ÖMER KORKMAZ 21 EKİM 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ÇITIR CAFE	
ORDU	ŞENAY GÜNER 03 EKİM 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ORDU BÜRO Düz Mah. Osmanpaşa Cd. Tenekeçiler Sk.N:6/1 Merkez	Ş. Güner
ORDU	LEYLA AKMAN 04 EKİM 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ORDU BÜRO Düz Mah. Osmanpaşa Cd. Tenekeçiler Sk.N:6/1 Merkez	L. Akman
ORDU Fatsa	MUKADDES ACAR İLKNUŞ ŞAHİN 10 EKİM 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Sistem Semineri	2. Bölüm 14.30 Petra Sistem Semineri	FATSA BÜRO Dumlupınar Mah. Topaloğlu Cad. Yurttaş Apt. Odabaş Kuru Yemiş Üstü Kat:1	
ORDU	ÇİĞDEM ÇİLİNGİR 10 EKİM 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ORDU BÜRO Düz Mah. Osmanpaşa Cd. Tenekeçiler Sk.N:6/1 Merkez	Ç. Çilingir
ORDU	HİLAL VARLIK 11 EKİM 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ORDU BÜRO Düz Mah. Osmanpaşa Cd. Tenekeçiler Sk.N:6/1 Merkez	H. Varlık
ORDU	FADİME TOKDİL 17 EKİM 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ORDU BÜRO Düz Mah. Osmanpaşa Cd. Tenekeçiler Sk.N:6/1 Merkez	F. Tokdil
ORDU	NEDİME OKUMUŞ 18 EKİM 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ORDU BÜRO Düz Mah. Osmanpaşa Cd. Tenekeçiler Sk.N:6/1 Merkez	N. Okumuş
ORDU Fatsa	TUĞBA DOLU SAİME TAŞ 19 EKİM 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Sistem Semineri	2. Bölüm 14.30 Petra Sistem Semineri	FATSA BÜRO Dumlupınar Mah. Topaloğlu Cad. Yurttaş Apt. Odabaş Kuru Yemiş Üstü Kat:1	T. Dolu, S. Taş
ORDU Fatsa	ÜLKÜ ERGİN ZÜLAL BÖLÜKBAŞ 24 EKİM 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Sistem Semineri	2. Bölüm 14.30 Petra Sistem Semineri	FATSA BÜRO Dumlupınar Mah. Topaloğlu Cad. Yurttaş Apt. Odabaş Kuru Yemiş Üstü Kat:1	Ü. Ergin, Z. Bölükbaş
ORDU	ŞENAY GÜNER 24 EKİM 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ORDU BÜRO Düz Mah. Osmanpaşa Cd. Tenekeçiler Sk.N:6/1 Merkez	Ş. Güner
ORDU	FATMA DOĞAN 25 EKİM 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ORDU BÜRO Düz Mah. Osmanpaşa Cd. Tenekeçiler Sk.N:6/1 Merkez	F. Doğan
SAMSUN İlkadım	A. EROL YEDİER YÜKSEL ÜZÜM 14 EKİM 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Menajer Semineri	2. Bölüm 14.30 Petra Menajer Semineri	SAMSUN ÖĞRETMEN EVİ KAT:7	N. Tarakçı
UŞAK Eşme	AYŞE KORKMAZ ÖMER KORKMAZ 05 EKİM 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Semineri	2. Bölüm 14.30 Petra Tanıtım Semineri	ŞEHİT ALİ BEY MH. KAMER CD. NO:54 /A	Ö. Korkmaz

YURTIÇİ EYLÜL SEMİNERLERİMİZDEN KARELER



petra
ya iyile bir gün akşamda

perla
ultrafine mikrofitler

ecolinn
biyolojik bitki besleyicisi

aquawell

VMS

BIORICHI
BİYOKİMYASAL

AVEDIEN
Organik Gübre

Green Fertilizer

☎ 444 77 88

Barış Mah. Belediye Cad. No:30 Ginza Lavinya Park Beylikdüzü / İSTANBUL 34520

☎ +90(212) 509 2500

☎ +90(212) 509 4888

Perla, Ecolinn, VMS, Aquawell, Biorichi, Avedien, Green Fertilizer markaları PETRA A.Ş.'nin tescilli markalarıdır. PETRA A.Ş.'nin izni olmadan logolar, ürünler, bülten içindeki yazılar ve resimler kullanılamaz. Basım hatalarından kaynaklanan yanlışlıklardan PETRA A.Ş. sorumlu değildir. www.ptra.com.tr www.facebook.com/PetraDunyasi www.twitter.com/PetraDunyasi