



petra®
en iyiler bir çatı altında

brülten

AĞUSTOS 2017

***Tatil devam ederken
PETRA'da fırsatlar da
devam ediyor...***



30

**AĞUSTOS
ZAFER BAYRAMIMIZ
KUTLU OLSUN**



EROL YEDİER

Genel Müdür



Gösterilen anlayış, sabır ve destek için tüm menajer ve temsilcilerime kalpten teşekkürlerimi bir borç biliyorum. Güzel günlerin çok yakında olduğunu, inanç ve heyecan taşıdığımı tüm benliğimle sizlere aktarmak istiyorum.

Şimdi yine sizlerle işimizle ilgili faydalı olacağını düşündüğüm bazı bilgileri aktarmak istiyorum. Sabırlı ve dikkatli bir şekilde okuyup, uyguladığımızda çok başarılı neticeler alacağınıza inanıyorum.

Bugün yaptığımız işin, birçok iş dallarına göre çok daha iyi bir iş ve yöntem olduğunu hepimiz biliyoruz. Bize emir veren patron yok, her sabah erkenden işe gidip gelme yok, sabah başımızda erkenden çalan bir çalar saat yok, çok fazla fedakarlığa gerek yok, uzun yıllar eğitime gerek yok, yaş sınırlamasına gerek yok, ırk, dil, din ayrımına gerek yok, yüzlerce maaşlı çalışan yok. Bu maddeleri daha da arttırabiliriz. Tüm bunların yanında getirilerine şöyle bir baktığımızda sınırsız gelir imkanı, sevdiğin insanlarla birlikte çalışma, vakit bakımından özgür olma, kişisel gelişime imkan vermesi, birçok ek avantaj sağlaması, uluslar arası olması, risksiz olması, başlangıç masraflarının düşük olması, sermaye gerektirmemesi, değerli amaçlara katkı sağlaması, eğlenceli olması gibi daha sayılabilecek birçok avantajları mevcuttur.

Şimdi gelin tüm bu güzel özellikleri bünyesinde barındıran bir meslek hayatının tadını çıkarmaya çalışalım. Bugüne kadar çalışma hayatı şu şekilde bir seyir gösteriyordu. Bir şirkete girebilmek için okula git, eğitim al, sizi işe alacak bir şirket bul, o şirket için kırk yıl çalış ve emekli ol. İnsanlar çalıştılar fakat karşılığında şirketlerinden bir bağlılık, bir ödül görmediler. Sadece emekli oldukları gün alkışlanırlar ve uğurlanırlar. Bu sistem daha sonra biraz değişikliğe uğradı. Sıralamada okul git, çalışacak bir şirket bul, iş yaşamı süresince üç beş yıl içinde değişik sebeplerden şirket değiştir. Kırk yıldan sonra rahat şartlarda emekli olamadığını gör ve çalışmaya devam et. Bu durum artık değişiyor. Dünya performansına göre değerlendiriyor. Birçok iş kollarında performans ön plana çıkıyor. Sadece yaşamı sürdürebilmek için değil, gelişip büyüebilmek için bildiğin en iyi iş modeli kendi işimiz. Network Marketing satış menajerliği sistemi.

Hiçbir risk almadan işin bütün avantajlarından yararlanabiliyorsunuz. Ayrıca gelirinizde hiçbir şekilde bir üst sınır yok. Ve herkes sizin daha fazla kazanmanız için gayret gösterecek. Her halükarda performans öne çıkıyor. Üst sınıra gerek yok ki. Bütün bunlar çok güzel. Fakat işin başlangıcında bizim karşımıza bir zorluk çıkıyor. Şöyle ki hala eski sistemde kalmış bazı insanlar sizi küçümseyecekler, sizi anlamayacaklar ve böyle bir işle uğraştığınız için size olumsuz yaklaşıacaklar, sizin moralinizi bozacaklar. Bunu aşabilmek için bu olumsuz kişilerin saygısını kaybetmeyi göze alın. Çünkü siz geleceği herkesten önce görüyorsunuz. Akıllı olan sizsiniz. Daha güzel bir yaşam için eyleme geçen sizsiniz. İşte bu işi meslek olarak

Değerli arkadaşlarım,
Yazın en sıcak aylarından biri olan Ağustos ayına girmiş bulunuyoruz. Bu ayda yine bir çok arkadaşımız ve müşterilerimiz yıllık izinlerini, tatillerini bu ayda kullanacaklar. Hem tatillerini en iyi bir şekilde değerlendirecekler, hem de güneşten, denizden azami derecede istifade etmiş olacaklar. Bu arada bir çok eş, dost, akraba, arkadaş ziyaretlerini gerçekleştirmiş olacaklar. Bu ziyaretler, bu seyahatler bizim açımızdan da değerlendirebileceğimiz fırsatlar olabilir. Bu tanıdıklarımızın vesilesiyle tanıdıklarımızın tanıdıklarına ulaşma imkanına sahip olabileceğiz. Yapacağımız küçük tanıtımlarla, kaydedeceğimiz kişiler sayesinde hem kendi gruplarımızı büyütebileceğiz, farklı bölgelere girebileceğiz, hem de bulacağımız yeni müşterilerle şahsi satışlarımızı kuvvetlendirip, kazancımızı devam ettirebileceğiz. Bu şekilde hem tatilimizi yapıp, hem de işimizi aynı anda devam ettirme imkanına sahip olacağız. O kadar güzel bir işimiz var ki her an, her yerde, hem gezebiliyor, hem de işimizi tanıtıyoruz. Ve bu kararı, bu çalışmaları tamamen kendi hür irademizle istediğimiz zaman, istediğimiz yerde uygulayabiliyoruz. Bu bakımdan sahip olduğumuz işimizi sevelim, şükredelim, kıymetini bilelim ve çevremizi de bu güzelliklerden faydalandıralım. Ülke olarak, şahıslar, firmalar olarak ekonomik açıdan, sosyal açıdan, askeri açıdan zorlu bir dönemden geçiyoruz. Ülkemiz bugüne kadar bir çok zorluklar yaşadı ve tüm zorlukları aşmasını bildi. İnanıyorum ki, bugünkü yaşanan sıkıntılar da aşılabilecek ve arzu ettiğimiz huzurlu günler gelecek. Yeter ki bizler birlik olalım, birbirimize yardımcı olalım, yaşanan sıkıntıları anlayışla karşılayalım. Firmamız da tabi ki genel konjonktüründen etkilenip zorlu dönemden geçiyor. Avrupa'da ise sevindirici gelişmeler var. Satışlarımız geçen seneye göre büyük artış gösterdi. Araba kazanan bir çok arkadaşımız var. Tüm menajerlerimiz değişik yerlerde stantlar kuruyorlar, ev toplantıları yapıyorlar ve çok başarılı neticeler alıyorlar. Türkiye'de de çok güzel çalışmalar yapıldığını, çok başarılı olacak projeler hazırlandığını, zorlukların büyük bölümünün aşıldığını söyleyebilirim. Tüm çalışmalar bittikten sonra gerekli açıklamalar yapılacak, güzel müjdelere bildireceğimizi söyleyebilirim.

yapmayı seçtiyseniz başlangıçta bu sorunu aşmalısınız. Olumsuz insanların düşüncelerinden, söylemlerinden rahatsız oluyor ve bunun üstesinden gelemiyorsanız bu iş size göre bir iş olmayabilir. Fakat bu durumu kucaklayabiliyorsanız o zaman da dünya ayaklarınızın altına serilir. Ve bu durumu kabul edenler büyük paralar kazanırlar. Eğer bu işle uğraşacaksanız gelin bu mesleğin profesyoneli olmaya karar verin. Profesyonel sporcular yarışmalara hazırlanmak için bitmek tükenmek bilmeyen saatler harcarlar. Ancak bizim işimize katıldıklarında bizim becerilerimizi öğrenmek için bir günlük çaba dahi göstermezler. Doktorlar çok büyük masraflarına rağmen yaşamlarının yirmi yıllarını bu uğurda harcarlar, fakat satış menajerliği sistemine katıldıklarında bu işin profesyoneli olmak için bir aylık bir inceleme ve pratik bile yapmazlar. Her hangi bir konuda uzmanlaşmak için 10000 saatlik bir çalışma gerekiyormuş. Günde dört saatlik bir çalışmayla bu süre yaklaşık 7 yıla karşılık geliyor. Bu formül bizim işimize de uymakta. İyi bir profesyonel olmak için asgari 7 yıl gerekmektedir. Bizim işimizin bir güzelliği de uzmanlaşırken bile, çok para kazanma imkanına sahip olmamızdır. Burada işin önemli bir püf noktası var. Ben artık bu işi öğrendim, ben artık bu işte piştim dememektir. Para kazanırken öğrenmeye hiç ara vermeyin. Profesyonel olmaya karar verdiğinizde grubunuzu da büyütmeye başladığınızın farkına varacaksınız. Sözün özü şu: Bu şahane mesleğin içinde yer alacaksınız, onu doğru yapmaya karar verin ve ona bir meslek olarak davranın. Eğer bu mesleğin profesyoneli olursanız bu iş muhteşemdir. Sizler için dileğim satış menajeri profesyoneli olmaya karar vermenizdir. Geçen uzun yıllar içinde görüyorum ki milyonlarca insan işimiz hakkındaki düşüncesini değiştirdi. Tabi ki bu gerçek beni gururlandırıyor. İşimle iftihar ediyorum, gurur duyuyorum, mutluluk hissediyorum.

Her meslekte olduğu gibi bazı beceriler edinmemiz gerekecek. Eğer bu işi yapacaksanız sizin için en iyisi bu meslekte profesyonelleşmek olacaktır. İkinci adım ise bazı beceriler edinmek olduğunun farkına varmaktır. İşimizin güzel bir yanı da eğitimimiz için öyle çok paraya ihtiyacımız olmamasıdır. Çünkü mesleğimizde işimizi öğrenirken aynı zamanda para kazanma imkanına da sahip olabiliyoruz. Ayrıca herkes için fırsat eşitliği vardır. Geçmişiniz, yaşınız, ırkınız, tecrübeniz, cinsiyetiniz, çevrenizin geniş olup olmaması bu işin profesyoneli olmak için gerekli becerileri öğrenme kabiliyetimizi etkileyecek faktörler olmayacaktır. Ve en nihayetinde bu öğrenme konusu çok karmaşık değildir. Büyük ve başarılı bir iş, bir grup oluşturmak için gerekli beceriler son derece kolaydır, çok rahat öğrenilebilir. Etrafınızda size yardımcı olacak, motive olmuş çok sayıda insan olacaktır.

Network-Satış Menajerliği Sistemimizin üç temel kuralı vardır;

- 1) İlk olarak şirketin ürünlerine sahipsiniz. Eğer bazıları o ürünleri pazarlamada başarılı oluyor da, siz olamıyorsanız hata üründe değildir. Tüm temsilciler aynı ürünlere sahiptirler.
- 2) İkinci olarak şirketin prim ödeme planına tabisiniz. Eğer bazı insanlar çok para kazanıyorsa, siz kazanamıyorsanız bu prim sisteminin hatası değildir. Erkekler için ayrı, kadınlar için ayrı bir sistem yoktur. Yani prim ödeme sistemi herkes için aynıdır.
- 3) Üçüncü olarak ki bu kural en önemlisidir. Buradaki öge SİZSİNİZ. Bu durumda tek değişken gerçekten siz kendinizsinizdir. Herkeste aynı ürün ve herkes için aynı prim ödeme sistemi bulunmaktadır. Fakat başarıyla başarısızlığın arasındaki farkı siz belirlersiniz.

Bu demektir ki bu işimizin tüm sorumluluğunu sizin üstlenmeniz gerekir. Hemen bugün şunda sonuçsuz başarısız kalan çalışmalarımız için başka hiç kimseyi, hiçbir şeyi suçlamama kararı alın.

Bizim işimizde yani satış menajerliği sisteminde Network-Marketing Sisteminde yapılan çok yaygın bir hata var. İnsanlar yaşadıkları bütün problemlerden dolayı üst menajerlerini (sistem içinde kendisinden üst konumda olanları) suçlamaya tek kelimeyle bayılıyorlar. "Eğer benim üst menajerim bana şunu yapsaydı, bunu yapsaydı, her şey çok daha güzel olurdu" derler.

Eğer kendinizi büyük ve başarılı bir organizasyon kurmaya adanmışsanız, size önemli bir şey yapmanızı öneririm. Üst menajerinizi arayın ve onlarla vedalaşın. Örnek olarak şöyle bir şey söyleyebilirsiniz;

"Bana sağladığınız bu fırsat için teşekkür ederim. İnandığınız ve artık benim de inandığım bir şirkete girmemi sağladınız. Ancak, kendi organizasyonumu kurma aşamasına geldiğim şundan itibaren sizden kaynak olarak yardım alacak ama sizi asla bir mazeret olarak kullanmayacağım. Zaman zaman sizi ziyaret etmek isterim, ulaşabilirsem harika olur, ulaşamazsam da sorun değil. Artık kendi işimi kuruyorum ve şunu biliyorum ki, benim işim benimle başlıyor ve benimle bitiyor." Meslek hayatımızın sorumluluğunu tam olarak üstlendiğimizde her şey değişir.

Ağustos ayında tüm arkadaşlarıma sağlıklı, huzurlu, mutlu, başarılı günler diliyorum. Tatilde olan arkadaşlarıma da keyifli tatiller diliyorum. Her şey gönlünüzce olsun.

Erol Yedier
Genel Müdür



Değerli Petra aileme merhaba, Ben Ankara'dan Duygu Şibil, 11 yıl önce kendime ürün almak için bu güzel aileye dahil olduğumda, hayatımı "Petra'dan önce" ve "Petra'dan sonra" diye ikiye ayıracak muhteşem bir dönemin başladığını bilemezdim. Gerçekten de Petra ile her şey değişti, hayatım renklendi, tüm hayallerim bir bir gerçekleşti. Başarı yolculuğunda, her adımdan keyif alabilmek en güzeliydi. Tabi her şey çok çabuk olmadı. İlk yıllarımda tek başıma çabaladım, her bilgiyi okudum, hiç bir semineri kaçırmadım. Şirketimin düzenlediği seminerlerde herkes ekipleriyle birlikteyken, ben tek başımaydım. Her hafta yaptığım seminerlerime iki üç kişi geliyor olsa da, özenle hazırlanıyor, coşkuyla anlatmaya devam ediyordum. İlk Şampiyonlar Buluşması benim için dönüm noktasıydı. Artık çok daha büyük hayallerim, hedeflerim vardı. O beyaz ceketi ben de giyecek, o yurtdışı seyahatlerine ben de gidecektim. Düşünmesi

03 BÖLGE — DUYGU ŞİBİL

bile heyecan vericiydi. Artık daha planlı çalışıyordum. İsim listeme yenilerini ekliyor, her gün görüşmeler, ev ziyaretleri yapıyor, geceleri de daha çok insana ulaşabilmek için planlar yapıp, durmadan yazılı döktürmanlar hazırlıyordum. Hangi şehir olursa olsun gidiyor, cafelerde, ev toplantılarında işimizi, ürünlerimizi anlatıyordum. Yüreğimle çalışınca Rabb'im yolunu açıyor. Ekibimde liderler çıkmaya başladı. Önce Neriman Sakarya, sonra Oya Aktepe, Yasemin Sabuncu, Emine Ceylan ve şimdi de Almanya'dan çiçeği burnunda liderim Nazlı Özgün ve tek tek yazamadığım değerli yol arkadaşlarımla birlikte sevgiyle büyüyörüz.

Bölge Müdürü iken başladığım ve hiç bırakmadığım şehir dışı seminerlerime, çok şükür bu sene yurt dışı da eklendi :)) Avrupa'da ekip kurmayı çok istedim, hep hayal ettim, çabaladım, yıllarca boşa giden uğraşlarım, hayal kırıklıklarım oldu ama sonunda Rabb'im bu hayalimi de yaşattı bana. Avrupa'da çalışmalar yaparken, her bölgeden öyle güzel insanlar tanıdım, öyle harika dostlar kazandım ki, bunun için Rabb'im'e şükrediyorum. İşimizde, özellikle başlangıçta, dirençli olmak çok önemli. Petra'ya ilk başladığımda yakınlarım bana inanmadı, destek olmadıkları gibi, işimi küçümseyenler de oldu. Şimdi "HAYAT SANA GÜZEL" diyorlar. Evet hayat bana güzel çünkü ben işime sevdalandım. Öyle büyük bir mutlulukla, sevgiyle çalışıyorum ki, Petra sadece isim değil, adeta nefesim oldu. Petra ile sürekli öğreniyor, kendimi geliştiriyorum, geleceğe umutla bakıyorum,

artık tüm Türkiye'de ve Avrupa'da seminerler veren bir iş kadınıyım, şirketim sayesinde dünyayı geziyorum. Türkiye'nin dört bir yanında ve Avrupa'da çok değerli dostlarım var. İnsanlara sağlık ve güzellik sunuyorum, iş fırsatı sunuyorum, doğal ürünlerle sağlıklı ve zinde yaşıyorum, para kazanırken gezip eğleniyorum. Bunları yaşıyor olmasam "gerçekten varmı böyle bir iş" derdim :)) Ve en önemlisi, dünyanın en mutlu insanıyım, mutlu bir eş, mutlu bir anne ve anneanneyim :)

Tüm bu güzellikleri bana yaşatan canım şirketime, değerli genel müdürüm Erol Yedier'in şahsında tüm Petra aileme şükranlarımı sunuyorum. Reyhan hanım, Yavuz bey, sevgili Merlin Erol, Zeynep Yüksel, Türkan Çakır iyi ki varsınız. Artık sadece iş arkadaşım değil, dostum olan değerli menajerlerime ve tüm ekip arkadaşlarıma ayrı ayrı teşekkür ediyorum. Hepiniz çok değerli, çok özelsiniz. İyi ki birlikteyiz. Nice başarılarınız, kariyerleriniz olsun.. Petra çatısı altında tüm hayallerimizi birlikte yaşayalım. Ne mutlu bizlere ki, böyle huzurlu, keyifli, sevgi dolu bir çalışma ortamında, güven duyduğumuz, gönül bağı kurduğumuz insanlarla birlikteyiz. İyi ki 11 yıl önce sponsorum Oya Ayhan beni aramış ve Petra'dan bahsetmiş. Tüm bu güzelliklere vesile olduğu için Oya hanıma ve sevgili Anıl Cevizci'ye çok teşekkür ediyorum. Petra ailemi bir bütün olarak görüyorum. Sağlığım elverdiği sürece, grup ayrımı gözetmeksizin sevgi ile çalışmaya devam edeceğim. Herkesi sevgiyle kucaklıyor, başarılar diliyorum.

08 BÖLGE — ZÜLAL BÖLÜKBAŞ

Merhabalar, Yeşil ile mavinin buluştuğu Hırçın dalgaların kıyılarına vurduğu Karadeniz'in en güzel ilçesi FATSA'dan herkese sevgi ve selamlarla. Ben 08 Fatsa Petra grubunun Ekip liderlerinden Zülal Bölükbaş. 35 yaşındayım, 2 çocuk annesiyim ve 14 yıllık evliyim. Bir yıl öncesine kadar günlerimi temizlik, yemek ve çocuklarımla ilgilene bir ev hanımı olarak geçiriyordum. Temizlik ve titizlik derken çocuklarımla gıdım gıdım kimyasallarla zehirliyordum, lakin bunun farkında bile değildim. Ayrıca aile bütçesine katkı sağlayabilmek için el işi yapıyordum. Bu işi sadece gelir olarak yaptığım bir işti. Beni ne mutlu etti, ne de bana şu anda Petra ile sahip olduğum kazançları yani yeni dostlarımlı kazandırdı nede sağlığımız için bir fayda sağladı. İşte Petra ile mucize ürünlerle tanışmam. Komşum Sevim hanım evinde bitkisel ürünlerin tanıtılacağı bir toplantı olacağını söyledi. Kendisinin daveti üzerine Petra toplantısına katıldım. Önce toplantıyı yapan Sema Sarıhan'ın anlattıklarına inanmadım. Daha sonra anlattıklarını demolar ile gösterince ben daha ciddi bir şekilde dikkatle toplantıyı izledim ve sonunda beni tam anlamıyla etkileyip bugün Petra ailesinde olmama sebep olan çamaşır suyu ile Econatura'nın farkını gösteren demoyu izledim. Toprağın dahi kabul edip çürütemediği DNA örneklerinde alındığı saç, çamaşır suyunun

yok ettiğini görmek beni derinden etkiledi. Ben ve benim gibi temizlik düşkünü bayanlar çamaşır sularını bir içmedikimiz kalıyordu. Nasıl zehirlendiğimizin hayretine kapıldım ve o gece o toplantıda üye oldum. Evimin ürünlerini aldım. Böylece hayatımdan kimyasalları çıkarıp çocuklarıma sağlıklı bir yaşam bırakmaya karar verdim. Katıldığım birkaç toplantıdan sonra ve özellikle Fatsa Petra bürosuna davet edilip o gün oradaki arkadaşlar ile vakit geçirdikten sonra bu ürünleri kullanmakla kalmayıp bende en önemlisi sosyal bir sorumluluk olarak bildiklerimi başkalarına anlatmak vade ikinci olarakta evime ek gelir sağlayabilmek için bu işi yapmaya karar verdim. Bu işi Fatsa Petra bürosundaki toplantılara özellikle salı günleri yapılan menajer eğitimine katılarak öğrendim. Şunu gördüm ki kişi azmederse yapamayacağı iş yoktur. Yeter ki isteyin.! Kendinize hedef belirleyin, o hedefe ulaşmak için harekete geçin. Benim Petra ile hayalim kendime bu işi iş olarak gören grup arkadaşları edinip Antalya'ya beyaz ceketi giyebilmek. Bende bu hedefim için harekete geçtim. Sayın Sezai Tolay'ın da katkıları, bize öğrettikleri ile toplantılarımız kendisinden edindiğimiz bilgiler ile devam ettirip işime hız verdim. Gördüm ki, evet Petra insanlara kazanç sağlayabiliyor, yeni dostluklar edindiriyor, yeni yerler görmeyi sağlıyor en



önemlisi de kendinize güveninizi arttırıyor. Bizlere iş imkanı sunan Sayın Erol Yedier'e, Sayın Reyhan Pekel'e ve Sayın Yavuz Aksoy'a teşekkürlerimi minnetle sunarım. Yine bu işte para kazanmanın yolunu öğreten Sezai Tolay'a ne kadar teşekkür etsem azdır ve Fatsa Petra'da bize önderlik yapan sevgili Mukaddes Acar'a ben ve ekip arkadaşlarım adına teşekkürlerimi sunarım. Sponsorlarım Sema Sarıhan ve İlknur Şahin'e bugün büroda olmama vesile oldukları için canı gönülden teşekkür ederim. FATSA PETRA'ya gönül vermiş durmaksızın toplantılara koşan tüm arkadaşlarıma başarılar dilerim. Hepinizin yolu açık, şans bol olsun Sevgiler ile

30 ÜLKE GENELİNDE EN BAŞARILI PETRA'LILAR

Haziran Ayı Şahsi Ciro İlk 10



1. Hanife Kurtuluş



2. Kader Özge



3. Emine Tekin



4. Elmas Aydın



5. Herdem Sükün



6. Duygu Aytekin



7. Yasemin Üzüm



8. Asiye Felek



9. Fatih Eryiğit

10. Nahide Topsakal

Haziran Ayı Grup Ciro İlk 10



1. Yedier Pazarlama



2. U. Oya Ayhan



3. Özgür Korkmaz

4. Şükran Özkök

5. Ahu Alpgiray

6. Gülten Kıvrak

7. Name Tarakçı

8. Ayla Berkün



9. Hanife Kurtuluş

10. Leyla Çakmak

NAME
TARAKÇI
08 BölgeFATİH
ERYİĞİT
61 BölgeZEHRA
NAMIK
01/B BölgeHAZİRAN 2017
MENAJER
ÇIKARMA
ŞAMPİYONLARI

* Menajer Çıkarma birincileri bültende yer verebilmemiz adına minimum 3 menajer çıkarmış olması gereklidir.

HAZİRAN 2017 YENİ TEMSİLCİ
KAZANDIRMA ŞAMPİYONUEMİNE
TEKİN
06 BölgeFATİH
ERYİĞİT
61 Bölge

* Yeni Temsilci Kazandırma birincileri bültende yer verebilmemiz adına minimum 5 yeni temsilci kayıt etmiş olması gereklidir.

1.

03 İZMİR BÜRO

2.

61 MUNICH BÜRO

3.

02 GÖZTEPE BÜRO

HAZİRAN 2017 BÜROLARA
GÖRE CİRO SIRALAMASI

HAZİRAN AYINDA İLK DEFA MENAJERLİK KADEMESİ YÜKSELEN TEMSİLCİLERİMİZ

1. Bölge

193797	EU	AYNUR CİHAN	Ekip Lideri
194629	EU	AYSEL BULUT	Yıldız Sponsor

1/B. Bölge

156769	KKTC	FATMA DOĞAN	Ekip Lideri
183220	KKTC	NİMET ÖZ	Ekip Lideri
190479	TR	NİDA KEKEÇ	Ekip Lideri

2. Bölge

134682	TR	SEHER ERGEN	Ekip Lideri
69704	TR	MELEK COŞKUN	Ekip Lideri
194256	TR	ÖZNUR ÇALIŞIR	Yıldız Sponsor
70187	TR	NEVİN ŞAHİN	Yıldız Sponsor

3. Bölge

191915	EU	DUYGU AYTEKİN	Bölge Müdürü
193242	EU	HERDEM SÜKÜN	Müdür

4. Bölge

53613	TR	NURHAYAT GÜLÜM	Yıldız Sponsor
189224	TR	HÜSEYİN ESKİCİOĞLU	Yıldız Sponsor
53997	TR	TERCAN ÜNAL	Yıldız Sponsor
10250	TR	ŞERİFE ÖZDİNÇ	Yıldız Sponsor

7. Bölge

185292	TR	TÜKEZBAN BAĞIŞ	Yıldız Sponsor
--------	----	----------------	----------------

8. Bölge

128000	TR	SAİME TAŞ	Ekip Lideri
193897	TR	SİBEL AKSOY	Ekip Lideri

52. Bölge

174784	EU	ASİYE FELEK	Müdür
194258	TR	FATMA DOĞAN	Ekip Lideri
162472	TR	NİLGÜN AKSU	Yıldız Sponsor
144453	TR	SEYHAN DİKMEN	Yıldız Sponsor

54. Bölge

192616	TR	SELİME ÖZTEKEŞİN	Yıldız Sponsor
--------	----	------------------	----------------

61. Bölge

190438	EU	MAHMUT YÖNEL	Müdür
191924	EU	NESRİN ALBAYRAK	Müdür
190910	EU	AZMİ YILMAZ	Ekip Lideri
193704	EU	REYHAN TATLIPINAR	Yıldız Sponsor



PETRA KARIYER BASAMAKLARI

SAFİRLER TAKIMI



Safir
Direktör



Çift
Safir
Direktör



Üç
Safir
Direktör



Dört
Safir
Direktör

BAŞKANLAR TAKIMI



Elmas
Direktör



Çift
Elmas
Direktör



Üç
Elmas
Direktör



President
Director

YILDIZLAR TAKIMI



Satış
Temsilcisi



Yıldız
Sponsor



Ekip
Lideri



Müdür

PROFESYONELLER TAKIMI



Bölge
Müdürü



Koordinatör



Direktör

1.

2.

3.



HANİFE
KURTULUŞ
61 Bölge



HATİCE
TUNÇER
03 Bölge



YASEMİN
ÜZÜM
61 Bölge



HANİFE
KURTULUŞ
61 Bölge



NURİYE
PAŞA
01/B Bölge



DUYGU
AYTEKİN
03 Bölge



EMİNE
TEKİN
06 Bölge



HERDEM
SÜKÜN
03 Bölge



DUYGU
AYTEKİN
03 Bölge



FATİH
ERYİĞİT
61 Bölge



SEVDA
KIR
61 Bölge



DUYGU
AYTEKİN
03 Bölge



KADER
ÖZGE
02 Bölge



BÜŞRA
SÖYLER
05 Bölge



YASEMİN
ÜZÜM
61 Bölge



MESUDE
VURANOK
03 Bölge



CEMİLE
GEMİCİ
61 Bölge



ARMAĞAN
DİKENLİ
61 Bölge



ZEHRA
VARNALIOĞLU
54 Bölge



HANIM
YILMAZ
08 Bölge



SERPİL
ÇÖLMEK
04 Bölge



RAHİME
İNCE
01/B Bölge



MUHİBE
AYNA
01/B Bölge



ÜMMÜHAN
UYANIK
01/B Bölge



MARMARİS ADALAR VE KOYLARA MASMAVİ BİR YOLCULUK

GEZİ
HEDİYE

**PETRA TEMSİLCİLERİNE ÖZEL 3 GECE 4 GÜN
MARMARİS ADALAR VE KOYLARA
MAVİ YOLCULUK hediye!**



* Ayrıntılar ve koşullar için sponsor ya da menajerinize danışın.

* Görseller temsilidir.

Petra Temsilcileri artık çok daha Profesyonel

Petra Temsilcileri için özenle hazırlanan "Petra Sunum Seti" sayesinde, sunum ve satışlarınızı çok daha profesyonel yapma fırsatı sunuyoruz. Kaliteli petra Ürünleri ve Tüm basılı Materyallerden oluşan şık çantasıyla sunduğumuz bu harika set ile reklaminizi yapmanız ve işinizi büyütmeniz çok kolay olacak.

Birebir görüşmelerinizde doğru bilgi aktarımı.

Sunumunuzu yapmanız için gerekli tüm evrak teminleri

Müşteri portföyünüzü ve randevularınızı oluşturacağınız evraklar.

Petra Sunum seti ile profesyonel duruş..

Kitlelere iş fırsatını en sağlıklı anlatma imkanı

Müşterilere birebir yardımcı olma ve satış yapma olanağı.

Grup ve müşteri ağınıza oluşturma imkanı.

Petra Sunum Seti

Set içindeki ürünler

- 5010** Perla 40x40 Cam Bezi
- 5040** Perla 32x31 Genel Temizlik Bezi
- 5080** Perla 32x31 Zor Kir Temizlik Bezi
- 5070** Perla 50x60 Yer Temizlik Bezi
- 5250** Perla 17x11 Casus Sünger
- 6705** Ecolinn Ecopower Hijyenik Banyo-WC Tem. 500ml
- 6422** Ecolinn Ecodrops Çok Amaçlı Temizleyici 500ml
- 6132** Ecolinn Ecopower Süper Yağ Çözücü - Sprey 650ml
- 6730** Ecolinn Ecocare Sarımsaklı Şampuan 400ml
- 6668** Ecolinn Ecodent Bitkisel Diş Macunu 100ml
- 6149** Ecolinn Ecopower Genel Hijyen - Sprey 650ml (2 ADET)
- 4961** Avedien Likit Yüz Temizleme Sabunu 150ml
- 4985** Avedien Ultra Nemlendirici Eco Bio Yüz Bakım Kremi 50ml
- 4978** Avedien Canlandırıcı Göz Çevresi Bakım Kremi 15ml
- 6751** Avedien Hücre Yenileyici Elixir 15ml
- 4053** Biorichi Çay Ağacı Merhemi 200ml
- 4060** Biorichi At Kestanesi Balsamı 500ml
- 4039** Biorichi Kroyter 110 Bitki Yağı 125ml
- 4070** Biorichi At Kestanesi Kremi 100ml
- 4077** Biorichi Ginkgo Kremi 100ml
- 13210** Green Farma Omega 3 Daily - 90 Yumuşak Kapsül
- 13254** Green Farma Koenzim Q10 - 100 mg 30 Kapsül
- 13265** Green Farma Çörekotu Yağı 60 Yumuşak Kapsül

Set içindeki dökümanlar ve malzemeler

KADİFE MASA ÖRTÜSÜ
 PETRA LOGOLU MASA ÖRTÜSÜ
 FLİPCHART
 MAPPE
 OKUMA METNİ
 500 ml ŞİŞE
 650 ml ŞİŞE
 400 ml ŞİŞE
 25 ml'lik KREM KUTUSU

ÇEKÇEKLİ ÇANTA (TEKERLEKLİ)
 FİYAT LİSTESİ
 KATALOG
 2 ADET TOPLANTI KAYIT FORMU
 5 ADET TAVSİYE KARTI
 10 ADET TOPLANTI KABUL FORMU
 ÇEKİLİŞ HEDİYESİ
 EV SAHİBİ HEDİYESİ



İZMİR	HÜSNÜ OKAT 29 AĞUSTOS 2017	1. Bölüm 13.00 Petra Sistem Eğitimi	2. Bölüm 14.30 Petra Sistem Eğitimi	İZMİR HİZMET NOKTASI Gazi Bulvarı, Münir Bırsel İş Merk. N:95 D: 9 Basmane/Konak	H. Okat
KAYSERİ Kocasinan	LEYLA ÇAKMAK 01 AĞUSTOS 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Fırsat Sunumu	KAYSERİ BÜRO Sahabiye Mah. Otağ Sk. Astürk İş Merkezi No:3K:1	L. Çakmak
KAYSERİ Kocasinan	LEYLA ÇAKMAK 08 AĞUSTOS 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Fırsat Sunumu	KAYSERİ BÜRO Sahabiye Mah. Otağ Sk. Astürk İş Merkezi No:3K:1	L. Çakmak
KAYSERİ Kocasinan	LEYLA ÇAKMAK 15 AĞUSTOS 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Fırsat Sunumu	KAYSERİ BÜRO Sahabiye Mah. Otağ Sk. Astürk İş Merkezi No:3K:1	L. Çakmak
KAYSERİ Kocasinan	LEYLA ÇAKMAK 22 AĞUSTOS 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Fırsat Sunumu	KAYSERİ BÜRO Sahabiye Mah. Otağ Sk. Astürk İş Merkezi No:3K:1	L. Çakmak
ORDU	ŞENAY GÜNER 01 AĞUSTOS 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ORDU BÜRO Düz Mah. Osmanpaşa Cd. Tenekeçiler Sk.N:6/1 Merkez	Ş. Güner
ORDU	LEYLA AKMAN 02 AĞUSTOS 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ORDU BÜRO Düz Mah. Osmanpaşa Cd. Tenekeçiler Sk.N:6/1 Merkez	L. Akman
ORDU	ŞENAY GÜNER 08 AĞUSTOS 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ORDU BÜRO Düz Mah. Osmanpaşa Cd. Tenekeçiler Sk.N:6/1 Merkez	Ş. Güner
ORDU	HİLAL VARLIK 09 AĞUSTOS 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ORDU BÜRO Düz Mah. Osmanpaşa Cd. Tenekeçiler Sk.N:6/1 Merkez	H. Varlık
ORDU	ZENNUR YILMAZ 10 AĞUSTOS 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ORDU BÜRO Düz Mah. Osmanpaşa Cd. Tenekeçiler Sk.N:6/1 Merkez	Z. Yılmaz
ORDU	ŞENAY GÜNER 22 AĞUSTOS 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ORDU BÜRO Düz Mah. Osmanpaşa Cd. Tenekeçiler Sk.N:6/1 Merkez	Ş. Güner
ORDU	NEDİME OKUMUŞ 23 AĞUSTOS 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ORDU BÜRO Düz Mah. Osmanpaşa Cd. Tenekeçiler Sk.N:6/1 Merkez	N. Okumuş

YURTIÇİ SEMİNERLERİMİZDEN KARELER









